

# ABG-Webinar: Smart Data - Der Vertriebsprozess für den Vertriebssteuerer

WSDVV-25001

## Zielgruppe

- ✓ Leitende und Mitarbeitende Vertriebssteuerung / -management
- ✓ Leitende und Mitarbeitende Organisation
- ✓ Leitende und Mitarbeitende Vertrieb / Berater

## Ihr Nutzen

Sie erfahren, wie sich der Paradigmenwechsel mit der Betrachtung aus Kundensicht auf ihren Vertriebsprozess als Vertriebssteuerer auswirkt. Sie verstehen die Sichtweise als Gesamtprozess und können dies und die erforderliche Zusammenarbeit mit Marketing, EBL, IT/Orga, Beratern und Controlling in der Bank kommunizieren.

## Inhalt

- ✓ Smart Data - Neues Verständnis des Vertriebsprozesses
  - ✓ Sammeln von Daten und Datenpflege (Art und Felder)
  - ✓ Darstellung in agree21 Analysen
  - ✓ Einbindung von Smart Data oder NBA in den Vertriebsprozess
  - ✓ Dokumentation und Pflege
  - ✓ Verwendung in Folgekampagnen.
  - ✓ Überblick Auswertungen und Tools

## Hinweis

Die Webinare werden gemeinsam mit der Atruvia AG durchgeführt. Die Atruvia AG wird Ihnen rechtzeitig vor dem Termin die Einwahldaten mitteilen. Das Webinar wird mit der Software "GoToWebinar" durchgeführt. Dieses Modul ist nur im Pakt PWSD buchbar.

## Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- ✓ Ein PC, Laptop oder Tablet
  - ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
  - ✓ Eine stabile Internetverbindung
- Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

## Preisinformation

Zusätzlich zum Veranstaltungspreis erhebt die GenoAkademie eine Gebühr von 25,00€ für die digitale Teilnahme an der Veranstaltung.

 **Termin**  
15.05.2025

 **Ort**  
Digital

 **Preis**  
345,00 €

 **Ansprechpartner**  
Julia-Sophie Maier  
08461/650-1374  
julia-sophie.maier@abg-bayern.de  
Julia Gabler  
08461/650-1320  
julia.gabler@abg-bayern.de

**Buchen**