

# Vertriebskompetenz steigern für Quereinsteiger in Genossenschaftsbanken

VQG-25001

## Zielgruppe

- ✓ Quereinsteiger bei Genossenschaftsbanken, die in der Serviceberatung oder Privatkundenberatung eingesetzt sind.
- ✓ Teilnehmende des Entwicklungsweg VR-Serviceberatung für Quereinsteiger

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten wertvolle vertriebliche Tipps für verschiedene Beratungssituationen.
- ✓ Sie profitieren von Gesprächsübungen in Kleingruppen für Ihre Beratungspraxis.
- ✓ Sie vertiefen Ihr Fach- und methodisches Wissen aus der bisherigen Praxis.

## Inhalt

- ✓ Austausch von Erfahrungen und Herausforderungen im Arbeitsalltag
- ✓ Vertiefung vertrieblicher und verkäuferischer Fähigkeiten
- ✓ Beantwortung individueller Fragen und Entwicklung praxisnaher Lösungen

## Hinweis

Um den bestmöglichen Lernerfolg zu erzielen, bitten wir Sie, die eigenen Bankenendgeräte mitzubringen.

## Termininformation

2 Tage

- Termin**  
17.11.2025 -  
18.11.2025
- Ort**  
Beilngries

### Dozent(en)

Michaela Müller

### Ansprechpartner

Matthias Regnat

08461/650-1314

[matthias.regnat@abg-bayern.de](mailto:matthias.regnat@abg-bayern.de)

Andrea Meier

08461/650-1304

[andrea.meier@abg-bayern.de](mailto:andrea.meier@abg-bayern.de)

Buchen