

Vertriebskompetenz steigern für Quereinsteiger in Genossenschaftsbanken

VQG-25001

Zielgruppe

- ✓ Quereinsteiger bei Genossenschaftsbanken, die in der Serviceberatung oder Privatkundenberatung eingesetzt sind.
- ✓ Teilnehmende des Entwicklungsweg VR-Serviceberatung für Quereinsteiger

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten wertvolle vertriebliche Tipps für verschiedene Beratungssituationen.
- ✓ Sie profitieren von Gesprächsübungen in Kleingruppen für Ihre Beratungspraxis.
- ✓ Sie vertiefen Ihr Fach- und methodisches Wissen aus der bisherigen Praxis.

Inhalt

- ✓ Austausch von Erfahrungen und Herausforderungen im Arbeitsalltag
- ✓ Vertiefung vertrieblicher und verkäuferischer Fähigkeiten
- ✓ Beantwortung individueller Fragen und Entwicklung praxisnaher Lösungen

Hinweis

Um den bestmöglichen Lernerfolg zu erzielen, bitten wir Sie, die eigenen Bankenendgeräte mitzubringen.

Termininformation

2 Tage



Termin

17.11.2025 -
18.11.2025



Ort

Beilngries



Dozent(en)

Michaela Müller



Ansprechpartner

Matthias Regnat

08461/650-1314

matthias.regnat@abg-bayern.de

Andrea Meier

08461/650-1304

andrea.meier@abg-bayern.de

Buchen