

Praktischer Vertrieb: Von der Vertriebsstrategie zum operativen Vertrieb

VPR-25001

Zielgruppe

Mitarbeitende Vertriebsmanagement

Ihr Nutzen

Im Fokus dieser neu entwickelten Weiterbildung steht die operative Umsetzung. Sie werden von unseren erfahrenen Praktikern und Experten unseres Verbandes auf dem Weg zur Vertriebsbank 4.0 begleitet. Mit der Zertifizierung Vertriebsmanager entwickeln Sie ein ganzheitliches Verständnis für das Omnikanal-Vertriebsmanagement.

Inhalt

- ✓ Operative Umsetzung der Vertriebsstrategie
- ✓ Vertriebsplanung
- ✓ Aktivitätenplanung und -steuerung
- ✓ Kampagnen und deren praktische Umsetzung
- ✓ Kampagnencontrolling und Erfolgsmessung
- ✓ Vertriebsunterstützung durch Marketing
- ✓ Gestaltung des Zusammenspiels Vertrieb, UGFG und interne Bereiche
- ✓ Vertriebscontrolling und -reporting
- ✓ Verknüpfung Marketing- und Vertriebsaktivitäten

 **Termin**
27.11.2025 -
28.11.2025

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
800,00 €

 **Dozent(en)**
Marc Rieger

 **Ansprechpartner**
Julia-Sophie Maier
08461/650-1374
julia-sophie.maier@abg-bayern.de
Julia Gabler
08461/650-1320
julia.gabler@abg-bayern.de

Buchen