

# Grundlagen für den erfolgreichen Immobilienmakler

VMI-25-dod

## Zielgruppe

Mitarbeitende in der Immobilienabteilung und Einsteiger im Immobilienbereich

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Grundlagen des Berufsbildes Immobilienmakler.
- ✓ Sie entwickeln die Basisorganisation für Ihre Maklertätigkeit.
- ✓ Sie erwerben Wissen in den Bereichen Objekteinkauf, Besichtigungsmanagement und Marketing.


## Inhalt


- ✓ Objekteinkauf
- ✓ Besichtigungsmanagement
- ✓ Marketing insbesondere Homepage, Social Media
- ✓ Bauträgervermarktung
- ✓ Vermeidung von Haftungsfällen
- ✓ Konfliktmanagement
- ✓ Checklisten, Prozessablaufpläne

## Hinweis

- ✓ Mitzubringen:
  - ✓ Beratungsunterlagen (Exposés, Marketingprospekte, Flyer etc.)
- ✓ Diese Veranstaltung zählt mit 20 Stunden auf die Fortbildungsverpflichtung für Immobilienmakler und 10 Stunden für Versicherungsmakler ein.
- ✓ Referent: Diplom-Immobilienwirt, Dipl. Sachverständiger Stefan Wartzack

 **Termin**

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
2.210,00 €



**Ansprechpartner**

Maximilian Höfler  
08461/650-1340  
maximilian.hoefler@abg-bayern.de  
Nina Zacherl  
08461/650-1333  
nina.zacherl@abg-bayern.de

**Buchen**