Virtual Review zu "Coaching im Vertrieb" (PWV)

TEC2-24-dod

Zielgruppe

Hausinterne Vertriebstrainer, Führungskräfte und erfahrene Berater, die die Rolle als Multiplikator leben

Ihr Nutzen

- Sie erhalten fundierte Antworten auf Ihre Praxisfragen und gewinnen Klarheit für Ihre individuellen Trainings-Herausforderungen
- Sie profitieren von einem lösungsorientierten Austausch, um aktuelle Anliegen zu reflektieren und neue Impulse für Ihre Trainings-Praxis zu erhalten
- Sie entwickeln konkrete Strategien für Ihre Praxisfälle, um Trainings-Methoden noch gezielter und wirkungsvoller einzusetzen

Inhalt

- Klären von offenen Fragen aus der praktischen Coachingerfahrung der Teilnehmer
- Besprechen von aktuellen Anliegen der Teilnehmer
- Praxisfälle, die die Teilnehmer lösen möchten

Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- Ein PC, Laptop oder Tablet
- Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

Termininformation

ca. 2h

Termin

Ort

Preis
200,00 €

Ansprechpartner
Julia-Sophie Maier
08461/650-1374
julia-sophie.maier@abg-bayern.de
Julia Gabler
08461/650-1320
julia.gabler@abg-bayern.de

Buchen

ABG