

# Vertriebliche Erfolge steigern durch verständliche Visualisierung im Kundengespräch

KVV-24-dod

## Zielgruppe

- ✓ Privatkundenberater
- ✓ erfahrene Serviceberater

## Ihr Nutzen

- ✓ Mit gezielten Ansprachetechniken und Visualisierungen schneller zum Abschluss kommen.
- ✓ Erleben Sie den Unterschied zwischen Zahlen, Daten, Fakten und Bilderwelten in der Wahrnehmung des Kunden.
- ✓ Komplexe Sachverhalte im Kundengespräch anschaulich visualisieren können.

## Inhalt

- ✓ die Wahrnehmung des Kunden
- ✓ Visualisierungstechniken für den ganzheitlichen Beratungsansatz
- ✓ Ideen für die visualisierte Darstellung von Bankdienstleistungen im Privatkunden- und Vermögensberatungsgeschäft
- ✓ Erstellen von Verkaufshilfen von ausgewählten Produkten
- ✓ den Einsatz von Techniken mit bildhaften Verkaufsargumenten und Verkaufshilfen trainieren

 **Termin**

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
760,00 €



### Ansprechpartner

Elke Kerschenlohr  
08461/650-1363  
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de  
Nina Zacherl  
08461/650-1333  
nina.zacherl@abg-bayern.de

**Buchen**