

Führen im Vertrieb

FIV-25001

Zielgruppe

- ✓ Führungskräfte im Vertrieb, die ihr Team fördern und fordern möchten.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie entwickeln ein ganzheitliches Führungsverständnis, angepasst an Ihre Führungsfunktion.
- ✓ Sie lernen die notwendigen Instrumente zur Steuerung Ihrer Einheit kennen.
- ✓ Sie fördern und fordern die Stärken Ihrer Vertriebsmitarbeiter effektiv.

Inhalt

- ✓ Selbstverständnis und Selbstmanagement als vertriebliche Führungskraft.
- ✓ Spannungsfeld Vertriebssteuerung, Führung im Vertrieb und Kundenorientierung.
- ✓ Vertriebsmitarbeitende führen und entwickeln.
- ✓ Erfolgsorientierung im Vertrieb.
- ✓ Vertrieb im Wandel.



Termin

25.09.2025 -
26.09.2025



Ort

Grainau



Dozent(en)

Eva Marie Meuter



Ansprechpartner

Eva Stühler

+49 8461 / 650-1148

eva.stuehler@abg-bayern.de

Anke Gabler

08461/650-1308

anke.gabler@abg-bayern.de

Buchen