

Zielgruppe

- ✓ Fachvorstände
- ✓ Leiter und Leiterinnen Firmenkundengeschäft
- ✓ Firmenkundenbetreuer und Firmenkundenbetreuerinnen

Ihr Nutzen

- ✓ Informationen zu den aktuellen Entwicklungen im Firmenkundengeschäft
- ✓ Impulse für Ihre tägliche Betreuung von Firmenkunden
- ✓ Erfahrungsaustausch mit den Referenten sowie Kollegen aus anderen Banken

Inhalt

- ✓ Konjunktur, Inflation und Zins: Wie geht es weiter mit der deutschen Volkswirtschaft?
 - ✓ Aktuelle Wachstumsprognosen und wirtschaftspolitische Herausforderungen
 - ✓ Einschätzungen zu Deindustrialisierung, Exportschwäche und Konsumbelebung
 - ✓ Inflationsentwicklung und Zinsprognosen
- Prof. Dr. Alexander Hennig Professor für Volkswirtschaftslehre und Digital CommerceDHB Mannheim
- ✓ #LassMachen - Gemeinsam zur Hausbank im (Oberen) Mittelstand
 - ✓ Potenziale in den Segmenten Oberer Mittelstand und Unternehmenskunden
 - ✓ Gemeinsamer Antritt zur Hebung der Potenziale
 - ✓ Kerninhalte des Vertriebskonzepts
 - ✓ Jede Genossenschaftsbank hat Möglichkeiten
- Ute Berhorst Vertriebsstrategie, Bundesverband der Deutschen Volks- und Raiffeisenbanken e.V. Peter Schwab Bereichsleiter Firmenkunden, VR Bank Starnberg-Herrsching-Landsberg eG
- ✓ Digitale Lösungen im Firmenkundengeschäft
 - ✓ Banking Workspace: aktueller Arbeitsstand und Zielbild Omnikanalplattform
 - ✓ Kundenbeziehungsmanagement Firmenkunden: Kundenbeziehung, Vertriebssteuerung und digitale Beratungsmöglichkeiten
 - ✓ ZukunftsDialog Nachhaltigkeit
 - ✓ Finanzierungsprozesse im Banking Workspace
 - ✓ Neues Betriebsmodell - vom Onboarding bis zur Kontoeröffnung
- Isabel Keim und Thomas Winter Sales, Marketing & Consulting BMS Corporate Solutions GmbH
- ✓ Digitalisierte Prozesse im Firmenkundenkreditgeschäft – Status quo, Ausblick und Chancen des Plattformgeschäfts
 - ✓ KI in der Bilanzanalyse – Welche Tools nutzt FinCompare schon heute und was ist in Zukunft vorstellbar
 - ✓ Digitalisierung des Vermittlergeschäfts – Zusätzliche Erträge für Ihr Firmenkundengeschäft und Antwort auf den Fachkräftemangel
- Maximilian Pietsch und Marcel Weller Regionalleiter Finanzierungsinstitute FinCompare GmbH
- ✓ Projektfinanzierung Erneuerbarer Energien | Nahwärme – Ein Praxisbericht der VR Bank im südlichen Franken eG
 - ✓ Grundlagen der (technischen) Nahwärmenetzplanung
 - ✓ Förderungen und Finanzierungsbausteine eines Nahwärmenetzes
 - ✓ Besonderheiten und Finanzierungsleitplanken inkl. Kapitaldienstberechnung

Mario HilpertFirmenkundenbetreuer - Team AltmühlVR
Bank im südlichen Franken eG

- ✓ Genossenschaften als moderne Rechtsform
 - ✓ Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften im Überblick
 - ✓ Aufbau und Gründung einer Genossenschaft
 - ✓ Praxisbeispiele
 - ✓ Ertragspotenziale für Genossenschaftsbanken

Frank AnetzbergerGründungsberater, Bereich Beratung
Waren- u. DienstleistungsgenossenschaftenGVB

- ✓ Von KI über Cybercrime bis ESG: Ertragspotenziale in der ganzheitlichen Beratung und wie Sie diese nutzen!
 - ✓ Die 7 Fokusthemen der ganzheitlichen Beratung für Unternehmer
 - ✓ Bedeutung, Chancen, Risiken und Handlungsempfehlungen zu diesen Fokusthemen: KI und Digitalisierung, ESG und Nachhaltigkeit, ...

 **Termin**

 **Ort**

Digital

 **Preis**

400,00 €



Ansprechpartner

Bernd Orthmann

08461/650-1352

bernd.orthmann@abg-bayern.de

Sabrina Waldhier

08461/650-1353

sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen

✓ FFG 24002 Digitale Teilnahme

ABG  