

# Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb

ERFK-24-dod

## Zielgruppe

Vertriebsverantwortliche für das Firmenkundengeschäft

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen aus dem Firmenkundenvertrieb.
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze in der Gruppe.
- ✓ Sie profitieren von den Erfahrungen anderer Banken.
- ✓ Sie gewinnen neue Ansprechpartner für den Praxisaustausch.

## Inhalt

- ✓ aktuelle Fragestellungen der Teilnehmenden
- ✓ Praxisfälle der Teilnehmenden
- ✓ Präsentation von Erfahrungen durch die Teilnehmenden

Der Erfahrungsaustausch lebt von den Themen der Teilnehmenden. Bitte senden Sie Ihre Themenwünsche bis spätestens zwei Wochen vor der Veranstaltung per Mail an fbauer@gv-bayern.de.

## Hinweis

Moderator: Felix Bauer (GVB)

## Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme am Onlineseminar:

- ✓ Ein PC, Laptop oder Tablet
- ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- ✓ Eine funktionierende Kamera
- ✓ Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

## Preisinformation

Gefördert durch den ZWF. Seminarpreis präsenz: 100,00 € Seminarpreis digital: 50,00 €

## Termininformation

Die Veranstaltung findet im Halbjahresrhythmus mit wechselnden Themen, in präsenz (1 Tag) und digital (0,5 Tage) statt.

 **Termin**

 **Ort**

 **Preis**  
50,00 €

## Ansprechpartner

Bernd Orthmann  
08461/650-1352  
bernd.orthmann@abg-bayern.de  
Sabrina Waldhier  
08461/650-1353  
sabrina.waldhier@abg-bayern.de

**Buchen**