

# Die Wohnbaufinanzierungsberatung - Finanzierungsgespräche verbrauchergerecht und erfolgreich führen

DWK2-25003

## Zielgruppe

Wohnbaufinanzierungsberater

## Ihr Nutzen


- ✓ Sie kennen die Besonderheiten der genossenschaftlichen Beratungsphilosophie.
- ✓ Sie führen Analyse- und Angebotsgespräche in den Bereichen Anschlussfinanzierung, Modernisierung, Kauf, Neubau und Anlage in Immobilien durch.
- ✓ Sie kennen die verschiedenen Absicherungen im Rahmen der Finanzierung und setzen diese ertragssteigernd und kundenorientiert ein.


## Inhalt


- ✓ die genossenschaftliche Beratungsphilosophie
- ✓ Erstellung von Finanzierungsangeboten auf Basis der Kundenwünsche
- ✓ Ertragssteigerung durch Cross-Selling
- ✓ Finanzierungsangebote visualisieren und überzeugend präsentieren
- ✓ Erfolgreich in Preisgesprächen und mit Angeboten der Mitbewerber agieren
- ✓ Grundlagen der Omnikanalberatung und des Plattformgeschäfts

## Hinweis

Es handelt sich um ein, im Sinne der IDD-Weiterbildungsverpflichtung relevantes Seminar gem. VersVermV, Anlage 1.

 **Termin**  
18.11.2025 -  
21.11.2025

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
1.130,00 €

 **Ansprechpartner**  
Maximilian Höfler  
08461/650-1340  
maximilian.hoefler@abg-bayern.de  
Nina Zacherl  
08461/650-1333  
nina.zacherl@abg-bayern.de

**Buchen**