A-Kunden-Exzellenz: Eigene Potenziale entfalten, Stärken betonen und erfolgreich kommunizieren

AKE-24-dod

Zielgruppe

- Vermögensberater
- Individualkundenberater
- Private Banking Berater

Ihr Nutzen

Spitzenergebnisse erzielen durch Persönlichkeitstraining für Beratende im A-Kundensegment.

Inhalt

- Eigene Potenziale erkennen und entfalten
- Eigene Stärken kennenlernen und gezielt im Vertrieb anwenden
- Kommunikativ überzeugen und den Gegenüber mit einer Sog-Persönlichkeit überzeugen
- Erfolgreicher Umgang mit Herausforderungen und Hindernissen
- Die Wirkung von Mimik, Gestik und Sprache kennen
- Aktives Empfehlungsmanagement

Hinweis

Dieses Seminar ist auch als internes Seminar buchbar.

Termin

Ort
Beilngries

Preis
760,00 €

Ansprechpartner
Elke Kerschenlohr
08461/650-1363
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen

ABG