

Ware

ABG  

PROGRAMM 2026



www.abg-bayern.de

INHALT

- 3 Ihre Ansprechpartner
- 4 Ihre ABG
- 6 ABG – Qualität, die überzeugt
- 8 Unsere Mission –
Ihre Weiterentwicklung
- 9 Karrierewege
- 11 Veranstaltungen 2026

IHRE ANSPRECHPARTNER



Maximilian Höfler
Produktmanager
08461 650-1340
maximilian.hoefler@abg-bayern.de



Ludwig Huber
Leiter Betreuung Ware und
Dienstleistung, GVB
089 2868-3570
lhuber@gv-bayern.de



Anke Gabler
Assistentin
08461 650-1308
anke.gabler@abg-bayern.de

Unter dem folgenden Link finden Sie einen detaillierten
Überblick über alle Ansprechpartner der ABG.

[Mehr erfahren](#)

IHRE ABG

Die Akademie Bayerischer Genossenschaften (ABG) **befähigt Menschen und Organisationen, Zukunft zu gestalten** – mit praxisnahen Qualifizierungsmaßnahmen, innovativen Lösungen und einem klaren Fokus auf Qualität.



Individuelles Coaching auf Augenhöhe

Unsere erfahrenen Coaches unterstützen Sie bei diversen Anlässen und Herausforderungen.

- **1:1 oder Teamcoaching**
- **Vor Ort oder digital**
- **Flexible Dauer und Laufzeit**

Persönliche Weiterentwicklung

Neu als Führungskraft

Konflikte bewältigen

Herausforderungen meistern

Female Empowerment

Veränderungen erfolgreich gestalten

Weitere Informationen folgen in Kürze.

ABG – QUALITÄT, DIE ÜBERZEUGT

Top-Referenten

Erfahrene Experten aus Hochschulen, Bankpraxis, Fachbereichen des GVB und Unternehmen sorgen für fundiertes Wissen und praxisnahe Impulse.



Bundesweite Zertifizierungen

Einheitliche Abschlüsse sichern hohe Anerkennung innerhalb der genossenschaftlichen Organisation.



Exklusives Wissen

GVB-Repräsentanten informieren aus erster Hand über aufsichtsrechtliche und verbandspolitische Entwicklungen.



Digitale Flexibilität

Lernen jederzeit und überall, im eigenen Tempo und ohne Reiseaufwand.



Praxisnahes Lernen

Trainings mit realen Anwendungen und Praxisfällen ermöglichen direkte Umsetzung im Arbeitsalltag.



Hohe Kundenzufriedenheit

Teilnehmende schätzen unsere Praxisnähe, die Kompetenz der Referenten und die hohe Qualität der Inhalte.



Starke Partnerschaften

In Kooperation mit genossenschaftlichen Akademien, Verbundunternehmen, Hochschulen und zahlreichen weiteren Kooperationspartnern entwickeln wir zukunftsorientierte Qualifizierungskonzepte.



Individuelle Lösungen

Ob Führungskraft, Quereinsteiger oder Spezialist – wir bieten passgenaue Weiterbildung für jede Anforderung.



Ihre Organisation im Fokus

Entwicklung nach Maß – Individual-Angebote

Ganz gleich, ob Sie Vertrieb & Marketing stärken, Führung weiterentwickeln oder Potenziale ausschöpfen möchten – wir bieten Ihnen Formate, die zu Ihrer Organisation und Ihren Zielen passen.

- **Passgenaue Lösungen – wenn Sie sie brauchen**
- **Integration in bestehende Strukturen und Prozesse**
- **Umfassende Angebote, auf Wunsch mit Blended Learning**
- **Exzellente Dozenten aus Wissenschaft und Praxis**
- **Transferunterstützung und klare Umsetzungsorientierung**
- **Höchste Qualität mit Zufriedenheitsgarantie**



Sprechen Sie uns an.

Mehr erfahren

UNSERE MISSION – IHRE WEITER- ENTWICKLUNG

Mitarbeitende fördern

Wir machen Ihre Mitarbeitenden fit für alle Herausforderungen.

Talente stärken

Wir entfalten Potenziale und fördern effektive Teamarbeit.

Führungskräfte befähigen

Wir stärken Führungskräfte für klare Ziele und gemeinsamen Erfolg.



KARRIEREWEGE

Spezialisieren

Sachkundelehrgang
„Anwendung von gem. Gefahrstoff-
verordnung eingestuft
Antikoagulantien“, inkl. Sachkunde
„Töten von Wirbeltieren nach
§ 4 Abs. 1 Tierschutzgesetz“

Sachkunde nach
§ 11 ChemVerbotsV

GenoPE

Geprüfter Handelsfachwirt (IHK)

Zertifizierter Fachmarktspezialist

Mehr erfahren

Geprüfter Handelsfachwirt (IHK)

**Unser erprobtes Lernkonzept –
motivierende kleine Gruppen,
begleitet von erfahrenen Trainern.**

Für wen?

Die ideale Vorbereitung auf erste
Führungsaufgaben oder als nächste
Stufe der Karriereleiter.

Der Abschluss ermöglicht auch
den Zugang zu einem Studium.

Inhalte

- Unternehmensführung
- Personalmanagement
- Logistik & Beschaffung
- Vertriebssteuerung
- Marketing

**Flexibles, selbstbestimmtes
digitales Lernen** – ortsunabhängig,
angepasst an Ihr persönliches
Lerntempo und Ihre Vorkenntnisse.

**Bereit für den nächsten Karriereschritt?
Lassen Sie uns darüber sprechen!**

Maximilian Höfler, Tel. 08461 650-1340,
maximilian.hoefler@abg-bayern.de



VERANSTALTUNGEN 2026

Ländliche Genossenschaften
Gewerbliche Genossenschaften
Energiegenossenschaften

Inhaltsverzeichnis

Veranstaltungen für Vorstände, Geschäftsführer und Aufsichtsräte

Arbeits- und Betriebsverfassungsrecht für Geschäftsführer und.....	15
Aufsichtsrats-Schulungen für Waren- und.....	15
Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die.....	15
Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's.....	16
Seminar Grundlagen Bilanz lesen, Bilanz verstehen, Bilanz analysieren.....	16
ABG-Webinar: Zum Vorstand und Aufsichtsrat gewählt - Welche Rechte und.....	16

Veranstaltungen zu Führung, Management und Verkauf

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn.....	18
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau).....	18
Online-Seminar: Aktuelle Vorgaben bei energetischen Neubau- und.....	18
Feedback und Teamkultur - Wie gelebte Werte Zusammenarbeit stärken.....	19
Resiliente Führungskraft - Resilientes Team.....	19
Achtsamkeit für Vielbeschäftigte: 5 x 90 Minuten für mehr Klarheit und.....	19
Digitaler Workshop: Female Empowerment - Coaching Workshop & Mentoring.....	20
Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgespräche konstruktiv und.....	20
Trennungsgespräche souverän führen und Teams stärken.....	20

Veranstaltungen für Auszubildende

Ausbildungsseminar 1.....	22
Ausbildungsseminar 2.....	22
Vorbereitung auf die mündliche IHK-Prüfung für Kaufleute.....	22
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn.....	23
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau).....	23
Einführungsveranstaltung Auszubildene und Ausbilder Bereich Ware,.....	23

Veranstaltungen zu Fachthemen

Erfahrungsaustausch - Rechtliche Aspekte bei der.....	25
Silomeister.....	25
Sachkunde "Töten von Wirbeltieren gemäß §4 Tierschutzgesetz" und.....	25
Kontraktliche Abwicklung unter Einheitsbedingungen im Deutschen.....	26
Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die.....	26

Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's.....	26
ABG-Webinar: Steuerliche Förderungen energetischer Sanierungen und.....	27
ABG-Webinar: Eigenstromversorgung mit Photovoltaik.....	27
Anforderungen der NIS-2 und Umsetzungsmöglichkeiten mit CISIS12.....	27
Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365.....	28
Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365.....	28
Praxis-Seminar Pflanzenbau und Pflanzenschutz.....	29
Kickstart: Einstieg ins Qualitätsmanagement.....	29
Level Up: QM-Upgrade für Fortgeschrittene.....	29

Fachtagungen

Tag der bayerischen Energiegenossenschaften.....	31
Tagung für Molkereigenossenschaften.....	31
Tagung für Trocknungsgenossenschaften.....	31

Zertifizierungen / Entwicklungswege

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 1: Kundenorientierung.....	33
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 2: Waren und.....	33
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 2: Waren- und Aktionen.....	34
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 3:.....	34
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 3: Selbstorganisation.....	35
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 4:.....	35



Ware

Veranstaltungen für Vorstände, Geschäftsführer und Aufsichtsräte

Arbeits- und Betriebsverfassungsrecht für Geschäftsführer und Vorstände

Zielgruppe

Geschäftsführer und Vorstände von Waren-, Dienstleistungs-, Energiegenossenschaften bzw. GmbH's.

Ihr Nutzen

- ✓ Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit
- ✓ Sie agieren mit dem erworbenen Wissen selbstsicher und konsequent
- ✓ Sie gestalten die Zusammenarbeit mit dem Betriebsrat kooperativ

ABR



Termin
13.11.2026



Ort
Beilngries



Preis
450,00€

Weitere Infos

Aufsichtsrats-Schulungen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften - kompakt

Zielgruppe

Ehrenamtliche Aufsichtsräte von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften

Ihr Nutzen

Sie machen sich mit den wichtigsten Themenfeldern Ihrer Aufsichtsrats Tätigkeit vertraut.

ARSW



Termin
24.11.2026 - 25.11.2026



Ort
Beilngries



Preis
600,00€

Weitere Infos

Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die ordnungsgemäße Mitgliederverwaltung

Zielgruppe

Vorstände, Geschäftsführer und Mitarbeiter im Warenbereich, die mit den Themen Mitgliederwesen und Mitgliederverwaltung befasst sind.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über die gesetzlichen Regelungen zum Mitgliederwesen in der Genossenschaft unter Berücksichtigung der aktuellen Gesetzeslage.
- ✓ Dadurch sind Sie in der Lage, die Mitgliederverwaltung sachgerecht und ordnungsgemäß durchzuführen.

GNR



Termin
06.02.2026



Ort
Digital



Preis
220,00€

Weitere Infos

Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's und Warengeschäfte der Banken


Zielgruppe


Mitarbeiter im Rechnungswesen von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's und im Rechnungswesen des Warengeschäfts von Banken


Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren Aktuelles zu Handelsrecht, Jahresabschluss und Steuerrecht.
- ✓ Jahresabschlussarbeiten werden Ihnen künftig erleichtert.

RWW

 **Termin**
15.10.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
400,00€

Weitere Infos

Seminar Grundlagen Bilanz lesen, Bilanz verstehen, Bilanz analysieren


Zielgruppe


ehrenamtliche Aufsichtsräte und Vorstände von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften


Ihr Nutzen

Die Teilnehmenden lernen in einfacher Form den Jahresabschluss und seine Bestandteile kennen, können Besonderheiten erkennen und können anfangen zu Analysieren, Prüfen und Bewerten.

BLV

 **Termin**
23.11.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
300,00€

Weitere Infos

ABG-Webinar: Zum Vorstand und Aufsichtsrat gewählt - Welche Rechte und Pflichten habe ich?


Zielgruppe


Vorstände und Aufsichtsräte in Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, die sich über ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten informieren wollen.


Ihr Nutzen

- ✓ Sie bekommen anhand praxisbezogener Lösungen typisch rechtliche Probleme in der Genossenschaft dargestellt.
- ✓ Sie erfahren, wie Sie Haftungsrisiken erkennen und vermeiden. Dadurch gewinnen Sie an Sicherheit.

TVA

 **Termin**
18.03.2026

 **Ort**
Digital

 **Preis**
230,00€

Weitere Infos



Ware

Veranstaltungen zu Führung, Management und Verkauf

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn

VZW1

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die im Verkauf stehen.

Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Diese überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um sich positiv zu verändern.



Termin

19.11.2026 - 20.11.2026



Ort

Beilngries



Preis

500,00€

Weitere Infos

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau)

VZW2

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die den Teil 1 besucht oder andere Vorkenntnisse haben.

Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Die Mitarbeiter überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um dies positiv zu verändern.
- ✓ Die Mitarbeiter üben den Umgang mit schwierigen Kunden



Termin

15.01.2026 - 16.01.2026



Ort

Beilngries



Preis

500,00€

Weitere Infos

Online-Seminar: Aktuelle Vorgaben bei energetischen Neubau- und Modernisierungsmaßnahmen

AVE

Zielgruppe

- ✓ Leitende Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- ✓ Verkäuferinnen und Verkäufer im Bauprodukt- und Baustoffhandel
- ✓ Kundenberaterinnen und -berater im Bauprodukt- und Baustoffhandel

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen kompakten Überblick über die aktuellen gesetzlichen Vorgaben bei Neu- und Modernisierungsmaßnahmen
- ✓ Sie gewinnen wichtige Informationen zur Energieberatung, Sanierungsfahrplänen, Förderprogrammen und steuerlichen Vorteilen.
- ✓ Sie erkennen Möglichkeiten, wie Sie erfolgreich mit verschiedenen Partnern zusammenarbeiten und Kundenveranstaltungen organisieren.

Weitere Infos

Feedback und Teamkultur - Wie gelebte Werte Zusammenarbeit stärken

FTK

Zielgruppe

Für Führungskräfte unterschiedlicher Erfahrungslevels

Ihr Nutzen

- ✓ Was Teamkultur prägt – von unausgesprochenen Regeln bis zu gelebten Werten
- ✓ Grundlagen einer respektvollen und offenen Feedbackkultur
- ✓ Wie gemeinsame Werte die Zusammenarbeit stärken und Orientierung geben
- ✓ Umgang mit schwierigen Rückmeldungen: wertschätzend, klar, entwicklungsorientiert
- ✓ Führungsverhalten als Vorbild für Teamkultur
- ✓ Tools und Formate zur Etablierung von Feedbackprozessen im Team

Weitere Infos

Resiliente Führungskraft - Resilientes Team

RFT

Zielgruppe

Für Führungskräfte in herausfordernden Zeiten

Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern Ihre psychische Widerstandskraft.
- ✓ Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit Belastungssituationen.
- ✓ Sie erkennen Maßnahmen zur Förderung der Team-Resilienz.
- ✓ Sie lernen praktische Tools für den Führungsalltag.
- ✓ Sie fördern eine resiliente Unternehmenskultur.



Termin

12.03.2026
14.04.2026



Ort

Bad Gögging, Digital



Preis

590,00€

Weitere Infos

Achtsamkeit für Vielbeschäftigte: 5 x 90 Minuten für mehr Klarheit und Gelassenheit

ACK

Zielgruppe

Für Vielbeschäftigte, die mit einfachen Achtsamkeitsmethoden Stress reduzieren sowie mehr Klarheit und Energie für Ihren Berufsalltag gewinnen wollen.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern Ihre Selbstwahrnehmung und Resilienz.
- ✓ Sie lernen praktische Achtsamkeitstechniken kennen.
- ✓ Sie entwickeln neue gesunde Gewohnheiten.
- ✓ Sie bauen ein individuelles Übungsprogramm auf.
- ✓ Sie gewinnen mehr Gelassenheit und Klarheit.



Termin

11.02.2026
18.02.2026
04.03.2026
11.03.2026
18.03.2026



Ort

Digital



Preis

690,00€

Weitere Infos

Digitaler Workshop: Female Empowerment - Coaching Workshop & Mentoring Partnerin finden

FEC

Zielgruppe

Für Frauen, die selbstbewusst auftreten und sich vernetzen möchten

Ihr Nutzen

- ✓ Sie transformieren Überzeugungen, mit denen Sie sich selbst im Weg stehen
- ✓ Sie lernen, klar zu kommunizieren und wertschätzend Grenzen zu setzen
- ✓ Sie finden eine Mentoring Partnerin, mit der Sie sich über den Workshop hinaus vernetzen



Termin

17.04.2026
22.05.2026



Ort

Digital



Preis

390,00€

Weitere Infos

Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgespräche konstruktiv und wirkungsvoll gestalten

FBE

Zielgruppe

Für Führungskräfte unterschiedlicher Erfahrungslevels

Ihr Nutzen

- ✓ Sie gewinnen Sicherheit im Führen von Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgesprächen.
- ✓ Sie erkennen, warum Gespräche scheitern und wie Sie gezielt gegensteuern.
- ✓ Sie lernen, auch in emotionalen oder konflikthafter Situationen souverän und lösungsorientiert zu agieren.
- ✓ Sie entwickeln eine partnerschaftliche Haltung und fördern Dialog auf Augenhöhe.
- ✓ Sie wenden konkrete Gesprächstechniken an, um Klarheit, Struktur und Verbindlichkeit zu schaffen.

Weitere Infos

Trennungsgespräche souverän führen und Teams stärken

TSF

Zielgruppe

Führungskräfte, die Trennungen umsichtig gestalten möchten.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie bereiten Kritik- und Trennungsgespräche fundiert vor.
- ✓ Sie gewinnen Sicherheit bei schwierigen Gesprächsverläufen.
- ✓ Sie begleiten Ihr Team in sensiblen Phasen.



Termin

11.05.2026 - 12.05.2026



Ort

Beilngries



Preis

850,00€

Weitere Infos



Ware

Veranstaltungen für Auszubildende

Ausbildungsseminar 1

Zielgruppe

Auszubildende des ersten Lehrjahres im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

Ihr Nutzen

Die Teilnehmer erarbeiten sich grundlegende Kenntnisse in Kommunikation, Kundenorientierung, Verkauf und Genossenschaftswesen. Sie verbessern ihre Sozialkompetenz.

AAE1



Termin

09.02.2026 - 13.02.2026



Ort

Beilngries



Preis

860,00€

Weitere Infos

Ausbildungsseminar 2

Zielgruppe

Auszubildende des zweiten Lehrjahres (die das Ausbildungsseminar 1 bereits absolviert haben) im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

Ihr Nutzen

Die Auszubildenden transferieren ihr Marketingwissen in ihre Arbeitswelt. Sie vertiefen und verinnerlichen das Wesen und die Struktur der Genossenschaft. Das Unternehmensplanspiel fördert das unternehmerische Denken. Durch das Trainieren von Verkaufsgesprächen wird ihre Kompetenz in Beratung und Verkauf gestärkt und Ihre Kommunikationsfähigkeit erhöht.

AAE2



Termin

02.11.2026 - 06.11.2026



Ort

Beilngries



Preis

860,00€

Weitere Infos

Vorbereitung auf die mündliche IHK-Prüfung für Kaufleute

Zielgruppe

Auszubildende vor der mündlichen Abschlussprüfung im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

Ihr Nutzen

- ✓ Die Teilnehmer vertiefen die prüfungsrelevanten fachlichen Inhalte.
- ✓ Sie erleben eine Prüfungssituation, die eine Standortbestimmung ermöglicht und den Prüfungsverlauf verdeutlicht.
- ✓ Sie gewinnen an Sicherheit für Ihre Prüfung.

IHKW



Termin

08.01.2026 - 09.01.2026
11.06.2026 - 12.06.2026



Ort

Beilngries



Preis

510,00€

Weitere Infos

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die im Verkauf stehen.

Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Diese überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um sich positiv zu verändern.

VZW1



Termin

19.11.2026 - 20.11.2026



Ort

Beilngries



Preis

500,00€

Weitere Infos

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau)

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die den Teil 1 besucht oder andere Vorkenntnisse haben.

Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Die Mitarbeiter überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um dies positiv zu verändern.
- ✓ Die Mitarbeiter üben den Umgang mit schwierigen Kunden

VZW2



Termin

15.01.2026 - 16.01.2026



Ort

Beilngries



Preis

500,00€

Weitere Infos

Einführungsveranstaltung Auszubildene und Ausbilder Bereich Ware, Dienstleistung, Energie

Zielgruppe

Alle Auszubildenden mit Ihren Ausbildern aus den Bereichen Ware, Dienstleistung und Energiegenossenschaften

Ihr Nutzen

Sie erkennen die Vielschichtigkeit und Bedeutung ihrer Genossenschaftsorganisation Sie pflegen und erweitern Ihre Netzwerke. Sie gewinnen neue Einsichten und nehmen frische Ideen mit.

EAW



Termin

11.05.2026 - 12.05.2026



Ort

Beilngries



Preis

99,00€

Weitere Infos



Ware

Veranstaltungen zu Fachthemen

Erfahrungsaustausch - Rechtliche Aspekte bei der Düngebedarfsermittlung, Vorgaben Düngerecht


Zielgruppe


Mitarbeiter im Düngemittelvertrieb und in der Pflanzenbauberatung


Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen das neue Düngerecht für bayerische Landwirte
- ✓ Sie wissen, wie Sie die Nährstoffverluste durch effiziente Düngung minimieren
- ✓ Sie kennen die Wirkung der verschiedenen mineralischen und organischen Dünger

DMP

 **Termin**
23.02.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
300,00€

[Weitere Infos](#)

Silomeister


Zielgruppe


Silomeister, Lagermitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter, Quereinsteiger in Genossenschaften


Ihr Nutzen

Die Teilnehmer erweitern ihr theoretisches und praktisches Wissen zur Getreidelagerung und tragen damit zu einer gesunderhaltenden und verlustarmen Lagerung bei. Sie erhalten praxisgerechte Unterlagen.

SIL

 **Termin**
30.11.2026 - 01.12.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
500,00€

[Weitere Infos](#)

Sachkunde "Töten von Wirbeltieren gemäß §4 Tierschutzgesetz" und Sachkunde "Anwendung von Antikoagulanzen gem. Anhang 1 Nr. 4.4 der Gefahrstoffverordnung"


Zielgruppe


Mitarbeiter, die berufsmäßig oder gewerblich Wirbeltiere töten, Hausmeister, Kanalarbeiter, Gebäudereiniger, Hygiene-Fachkräfte (sofern es zu deren Aufgaben gehören wird), etc.


Ihr Nutzen

Erwerb der Sachkunde für die Anwendung gem. Gefahrstoffverordnung eingestuft Antikoagulantien und des Sachkundenachweises zum Töten von Wirbeltieren nach §4 Abs. 1 Tierschutzgesetz

TWTG

 **Termin**
16.03.2026 - 18.03.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
890,00€

[Weitere Infos](#)

Kontraktliche Abwicklung unter Einheitsbedingungen im Deutschen Getreidehandel

KGH

Zielgruppe

Abwickler und Händler im Bereich Getreide / Ölsaaten / Futtermittel

Ihr Nutzen

Sie erhalten umsetzbare Lösungen und konkrete Resultate



Termin

03.02.2026 - 04.02.2026



Ort

Beilngries



Preis

500,00€

Weitere Infos

Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die ordnungsgemäße Mitgliederverwaltung

GNR

Zielgruppe

Vorstände, Geschäftsführer und Mitarbeiter im Warenbereich, die mit den Themen Mitgliederwesen und Mitgliederverwaltung befasst sind.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über die gesetzlichen Regelungen zum Mitgliederwesen in der Genossenschaft unter Berücksichtigung der aktuellen Gesetzeslage.
- ✓ Dadurch sind Sie in der Lage, die Mitgliederverwaltung sachgerecht und ordnungsgemäß durchzuführen.



Termin

06.02.2026



Ort

Digital



Preis

220,00€

Weitere Infos

Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's und Warengeschäfte der Banken

RWW

Zielgruppe

Mitarbeiter im Rechnungswesen von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbHs und im Rechnungswesen des Warengeschäfts von Banken

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren Aktuelles zu Handelsrecht, Jahresabschluss und Steuerrecht.
- ✓ Jahresabschlussarbeiten werden Ihnen künftig erleichtert.



Termin

15.10.2026



Ort

Beilngries



Preis

400,00€

Weitere Infos

ABG-Webinar: Steuerliche Förderungen energetischer Sanierungen und Besteuerung von Photovoltaikanlagen

WBPA

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitarbeiter aller Genossenschaften, die mit der Neuregelung der Besteuerung befasst sind

Ihr Nutzen

In dem ABG-Webinar erfahren Sie die steuerlichen Neuerungen zur Nutzung der Sonnenenergie mit einer Photovoltaikanlage und die steuerlichen Förderungen energetischer Sanierungen

ABG-Webinar: Eigenstromversorgung mit Photovoltaik

WEPH

Weitere Infos

Zielgruppe

- ✓ Entscheider aller Genossenschaften, die sich unabhängiger von steigenden Strompreisen machen wollen
- ✓ Mitarbeiter im Firmenkundengeschäft
- ✓ Mitarbeiter in der Immobilienfinanzierung-, vermittlung

Ihr Nutzen

- ✓ Teil 1:
- ✓ Sie verringern mit der Solarstromproduktion vom eigenen Gewerbedach die Abhängigkeit von fossilen Energieträgern und vom Energiemarkt
- ✓ Sie erfahren praxisorientiert die aktuellen Regelungen und Handlungsempfehlungen zur PV-Eigennutzung und Hinweise zu den aktuellen rechtlichen Rahmenbedingungen.
- ✓ Teil 2:
- ✓ Sie erkennen die optimale Nutzung steuerlicher Vergünstigungen
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über aktuelle Gesetzesänderungen und steuerliche Trends

Anforderungen der NIS-2 und Umsetzungsmöglichkeiten mit CISIS12

USC

Weitere Infos

Zielgruppe

Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, Kommunen und weitere Unternehmen

Ihr Nutzen

Einfacher Einstieg und Umsetzung von Sicherheitsanforderungen mit CISIS12.

Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365

SMS

Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender/innen
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie sich mit Outlook, OneNote und OneDrive mühelos und stressfrei selbst organisieren können. E-Mails, Termine, Aufgaben, Notizen und Dateien erhalten eine Heimat, so dass Sie nie wieder suchen müssen und nichts mehr vergessen.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
 - ✓ einen effizienten Workflow zur E-Mail-Verarbeitung nutzen.
 - ✓ eine effektive Planung mit Kalender und Aufgabenliste organisieren.
 - ✓ durch eine erfolgreiche Anwendung von Outlook jeden Tag mehr Zeit für die wirklich wichtigen Dinge gewinnen.
 - ✓ OneNote als Dokumentationsplattform für offene Vorgänge wie Projekte, Terminvorbereitungen, Wissensmanagement etc. nutzen können.
 - ✓ sich papierlos organisieren können.
 - ✓ OneNote für die gemeinsame Zusammenarbeit im Team einsetzen können.



Termin

03.02.2026
22.04.2026
16.06.2026
26.08.2026
10.11.2026



Ort

Digital



Preis

250,00€

Weitere Infos

Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365

TMS

Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender von Microsoft 365
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie MS Teams in Kombination mit anderen Diensten aus Microsoft 365 wie SharePoint, dem Planner usw. sinnvoll für die Teamarbeit einsetzen können.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
 - ✓ eine schlanke, übersichtliche und konstante Teams- und Kanalstruktur aufbauen.
 - ✓ einen effizienten Informationsfluss in Kanälen und Chats organisieren.
 - ✓ gemeinsame Projekte mit Planner und To Do transparent organisieren.
 - ✓ eine übersichtliche Dateiverwaltung in SharePoint für die gemeinsame Zusammenarbeit aufbauen.
 - ✓ Dokumente unkompliziert ablegen und jederzeit schnell wiederfinden.
 - ✓ Doppelablage konsequent vermeiden und effektiv gemeinsam an Dokumenten arbeiten.



Termin

10.03.2026
15.06.2026
14.09.2026
10.12.2026



Ort

Digital



Preis

250,00€

Weitere Infos

Praxis-Seminar Pflanzenbau und Pflanzenschutz

PFS

Zielgruppe

Berater, Nachwuchsberater Pflanzenschutz, Pflanzenbau, Düngung

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Grundlagenwissen im Bereich Pflanzenschutz, Pflanzenernährung und Düngung
- ✓ Sie bekommen aktuellen Hinweise und Empfehlungen zur landwirtschaftliche Fachberatung im Bereich Pflanzenschutz und Düngung
- ✓ In Rahmen der Diskussion können Sie Ihre Fragen mit den Fachexperten klären, damit Sie auf dem aktuellsten Stand der Beratung sind.



Termin
13.04.2026



Ort
Beilngries



Preis
300,00€

Weitere Infos

Kickstart: Einstieg ins Qualitätsmanagement

QME

Zielgruppe

Qualitätsmanagementbeauftragte/r (QMB), die diese Aufgaben übernehmen aus dem Lebensmittelbetrieben z.B. Winzer- und Weingärtnergenossenschaften, Obst- und Gemüsevermarkter, Brennereien oder Molkereien.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten eine solide theoretische Grundlage
- ✓ Sie tauschen Ihre Praxiserfahrungen aus



Termin
24.06.2026



Ort
Beilngries



Preis
330,00€

Weitere Infos

Level Up: QM-Upgrade für Fortgeschrittene

QMF

Zielgruppe

Qualitätsmanagementbeauftragte/r (QMB), die das Seminar „Kickstart“ bereits besucht haben oder schon Erfahrungen im Qualitätsmanagement haben

Ihr Nutzen

- ✓ Sie bauen Ihre Erfahrungen im Qualitätsmanagement aus
- ✓ Sie tauschen Ihre Praxiserfahrungen aus und schaffen Netzwerke



Termin
25.06.2026



Ort
Beilngries



Preis
330,00€

Weitere Infos



Ware

Fachtagungen

Tag der bayerischen Energiegenossenschaften

EEG

Zielgruppe

Mitarbeiter von Energiegenossenschaften, Volks- und Raiffeisenbanken sowie Genossenschaften mit Interesse an Energiethemen

Ihr Nutzen

Das Netzwerktreffen beschäftigt sich in diesem Jahr besonders mit Speichern, innovativen, genossenschaftlichen Verbundprojekten, Sektorenkopplung und Wärmeversorgung.

Weitere Infos

Tagung für Molkereigenossenschaften

VAM

Zielgruppe

Ehrenamtliche Vorstände und Aufsichtsratsmitglieder von Molkereigenossenschaften

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen über genossenschaftliche und branchenspezifische Entwicklungen in komprimierter Form.
- ✓ Dadurch sind Sie immer auf dem neuesten Stand und in der Lage, diese Kenntnisse gewinnbringend für Ihr Unternehmen zu nutzen.
- ✓ Die Tagung bietet Ihnen die Plattform, sich mit Verantwortlichen anderer Genossenschaften auszutauschen.



Termin

30.01.2026 - 31.01.2026



Ort

Grainau



Preis

360,00€

Weitere Infos

Tagung für Trocknungsgenossenschaften

VAT

Zielgruppe

Vorstände, Geschäftsführende, Mitarbeiter von Trocknungsgenossenschaften /Trocknungsunternehmen

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen über genossenschaftliche und branchenspezifische Entwicklungen in komprimierter Form.
- ✓ Dadurch sind Sie immer auf dem neuesten Stand und in der Lage, diese Kenntnisse gewinnbringend für Ihr Unternehmen zu nutzen.
- ✓ Die Tagung bietet Ihnen die Plattform, sich mit Verantwortlichen anderer Genossenschaften auszutauschen.



Termin

26.01.2026 - 27.01.2026



Ort

Grainau



Preis

360,00€

Weitere Infos



Ware

Zertifizierungen / Entwicklungswege

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 1: Kundenorientierung bei Raiffeisen

KOR

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Weitere Infos

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 2: Waren und Aktionen gekonnt im Fachmarkt präsentieren

WFAP

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Weitere Infos

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 2: Waren- und Aktionen gekonnt im Fachmarkt präsentieren

FAP

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 3: Selbstorganisation und Arbeitstechnik für Raiffeisen-Mitarbeiter im Fachmarkt

WSOG

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 3: Selbstorganisation und Arbeitstechnik für Raiffeisen-Mitarbeiter im Fachmarkt

SOG

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 4: Kommunikationsqualität und Vermittlungskompetenz im Fachmarkt für erfolgreiches Verkaufen + Kompetenznachweis

KOV

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

Personalmanagement

Frische Ideen für Ihre Personalarbeit

Ob Fachwissen zu Gen Z, KI und On-/Offboarding oder Austausch im Recruiting-Kreis – unsere Formate bringen Sie weiter.



Personalarbeit neu denken

Mehr erfahren

Fachkräfte finden, binden & begeistern

Ob Recruiting oder Employer
Branding – wir bringen Sie
mit praxisnahen Formaten
auf Erfolgskurs zur starken
Arbeitgebermarke.



Praxisnah und
wirkungsvoll!

[Mehr erfahren](#)

Immer top informiert

mit dem Veranstaltungsticker,
ABG-Newsletter und persönlichen
Veranstaltungshinweisen!

Veranstaltungsticker

Informieren Sie sich über aktuelle Veranstaltungen rund um Ihr Interessensgebiet

Mehr erfahren

Newsletter

Erhalten Sie Informationen über aktuelle Themen rund um die ABG

Mehr erfahren

Individuelle Ansprache

Lassen Sie sich gezielt auf für Sie interessante Veranstaltungen hinweisen (Verwenden Sie Ihr Passwort zu „Meine ABG“)

Mehr erfahren



Frisch und modern

Die neue Internetseite unseres Tagungszentrums – besuchen Sie unsere Website und erfahren Sie mehr über Tagen und Lernen im Naturpark Altmühltal.

**Hier geht es direkt
zur Website**

Mehr erfahren



Perfekt vorbereitet fürs Webinar – Tipps für eine effiziente Teilnahme

Was wird benötigt?

- PC, Laptop oder Tablet
- Headset mit Mikrofon und Kopfhörern
- Webcam
- Stabile Internetverbindung
- Ruhige Umgebung

Was ist wichtig?

- Gesamte Technik vorher testen
- Telefon/Handy stummschalten
- Kamera eingeschaltet lassen
- Mikrofon stummschalten, wenn nicht gesprochen wird

Gut ins Webinar starten

Mehr erfahren

Impressum

Redaktion: Joachim Simon, Philipp Mulfinger

Fotografennachweise: Mario Schmitt Photography; Marc Gilsdorf Fotografie; Stefan Geisenfelder, Schrägformat Fotografie; Sebastian Pieknik, Freier Fotojournalist und Fotograf; Frank Baumer, B3 Mediagroup, Bewegtbildkommunikation; iStock; GettyImages

Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

Stand: Juni 2025

