

Ware

ABG  

# PROGRAMM 2026



[www.abg-bayern.de](http://www.abg-bayern.de)

# INHALT

- 3 Ihre Ansprechpartner
- 4 Ihre ABG
- 6 ABG – Qualität, die überzeugt
- 8 Unsere Mission –  
Ihre Weiterentwicklung
- 9 Karrierewege
- 11 Veranstaltungen 2026

# IHRE ANSPRECHPARTNER



**Maximilian Höfler**  
Produktmanager  
08461 650-1340  
maximilian.hoefler@abg-bayern.de



**Ludwig Huber**  
Leiter Betreuung Ware und  
Dienstleistung, GVB  
089 2868-3570  
lhuber@gv-bayern.de



**Anke Gabler**  
Assistentin  
08461 650-1308  
anke.gabler@abg-bayern.de

Unter dem folgenden Link finden Sie einen detaillierten  
Überblick über alle Ansprechpartner der ABG.

[Mehr erfahren](#)

# IHRE ABG

Die Akademie Bayerischer Genossenschaften (ABG) **befähigt Menschen und Organisationen, Zukunft zu gestalten** – mit praxisnahen Qualifizierungsmaßnahmen, innovativen Lösungen und einem klaren Fokus auf Qualität.



# Individuelles Coaching auf Augenhöhe

Unsere erfahrenen Coaches unterstützen Sie bei diversen Anlässen und Herausforderungen.

- **1:1 oder Teamcoaching**
- **Vor Ort oder digital**
- **Flexible Dauer und Laufzeit**

**Persönliche  
Weiterent-  
wicklung**

**Neu als  
Führungs-  
kraft**

**Konflikte  
bewältigen**

**Herausfor-  
derungen  
meistern**

**Female  
Empower-  
ment**

**Veränderungen  
erfolgreich  
gestalten**

**Weitere Informationen  
folgen in Kürze.**

# ABG – QUALITÄT, DIE ÜBERZEUGT

## Top-Referenten

Erfahrene Experten aus Hochschulen, Bankpraxis, Fachbereichen des GVB und Unternehmen sorgen für fundiertes Wissen und praxisnahe Impulse.



## Bundesweite Zertifizierungen

Einheitliche Abschlüsse sichern hohe Anerkennung innerhalb der genossenschaftlichen Organisation.



## Exklusives Wissen

GVB-Repräsentanten informieren aus erster Hand über aufsichtsrechtliche und verbandspolitische Entwicklungen.



## Digitale Flexibilität

Lernen jederzeit und überall, im eigenen Tempo und ohne Reiseaufwand.



## Praxisnahes Lernen

Trainings mit realen Anwendungen und Praxisfällen ermöglichen direkte Umsetzung im Arbeitsalltag.



## Hohe Kundenzufriedenheit

Teilnehmende schätzen unsere Praxisnähe, die Kompetenz der Referenten und die hohe Qualität der Inhalte.



## Starke Partnerschaften

In Kooperation mit genossenschaftlichen Akademien, Verbundunternehmen, Hochschulen und zahlreichen weiteren Kooperationspartnern entwickeln wir zukunftsorientierte Qualifizierungskonzepte.



## Individuelle Lösungen

Ob Führungskraft, Quereinsteiger oder Spezialist – wir bieten passgenaue Weiterbildung für jede Anforderung.



# Ihre Organisation im Fokus

## Entwicklung nach Maß – Individual-Angebote

Ganz gleich, ob Sie Vertrieb & Marketing stärken, Führung weiterentwickeln oder Potenziale ausschöpfen möchten – wir bieten Ihnen Formate, die zu Ihrer Organisation und Ihren Zielen passen.

- **Passgenaue Lösungen – wenn Sie sie brauchen**
- **Integration in bestehende Strukturen und Prozesse**
- **Umfassende Angebote, auf Wunsch mit Blended Learning**
- **Exzellente Dozenten aus Wissenschaft und Praxis**
- **Transferunterstützung und klare Umsetzungsorientierung**
- **Höchste Qualität mit Zufriedenheitsgarantie**



Sprechen Sie uns an.

[Mehr erfahren](#)

# UNSERE MISSION – IHRE WEITER- ENTWICKLUNG

## **Mitarbeitende fördern**

Wir machen Ihre Mitarbeitenden fit für alle Herausforderungen.

## **Talente stärken**

Wir entfalten Potenziale und fördern effektive Teamarbeit.

## **Führungskräfte befähigen**

Wir stärken Führungskräfte für klare Ziele und gemeinsamen Erfolg.



# KARRIEREWEGE

## Spezialisieren

Sachkundelehrgang  
„Anwendung von gem. Gefahrstoff-  
verordnung eingestuft  
Antikoagulantien“, inkl. Sachkunde  
„Töten von Wirbeltieren nach  
§ 4 Abs. 1 Tierschutzgesetz“

Sachkunde nach  
§ 11 ChemVerbotsV

## GenoPE

Geprüfter Handelsfachwirt (IHK)

Zertifizierter Fachmarktspezialist

Mehr erfahren

# Geprüfter Handelsfachwirt (IHK)

**Unser erprobtes Lernkonzept –  
motivierende kleine Gruppen,  
begleitet von erfahrenen Trainern.**

## **Für wen?**

Die ideale Vorbereitung auf erste  
Führungsaufgaben oder als nächste  
Stufe der Karriereleiter.

Der Abschluss ermöglicht auch  
den Zugang zu einem Studium.

## **Inhalte**

- Unternehmensführung
- Personalmanagement
- Logistik & Beschaffung
- Vertriebssteuerung
- Marketing

**Flexibles, selbstbestimmtes  
digitales Lernen** – ortsunabhängig,  
angepasst an Ihr persönliches  
Lerntempo und Ihre Vorkenntnisse.

**Bereit für den nächsten Karriereschritt?  
Lassen Sie uns darüber sprechen!**

Maximilian Höfler, Tel. 08461 650-1340,  
maximilian.hoefler@abg-bayern.de



# VERANSTALTUNGEN 2026

Ländliche Genossenschaften  
Gewerbliche Genossenschaften  
Energiegenossenschaften

# Inhaltsverzeichnis

## Veranstaltung für Vorstände, Geschäftsführer und Aufsichtsräte

Aufsichtsrats-Schulung für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften.....	15
Seminar Grundlagen Bilanz lesen, Bilanz verstehen, Bilanz analysieren.....	15

## Veranstaltungen zu Führung, Management und Verkauf

Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn.....	17
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau).....	17
Online-Seminar: Aktuelle Vorgaben bei energetischen Neubau- und.....	17
Feedback und Teamkultur - Wie gelebte Werte Zusammenarbeit stärken.....	18
Resiliente Führungskraft - Resilientes Team.....	18
Achtsamkeit für Vielbeschäftigte: 5 x 90 Minuten für mehr Klarheit und.....	18
Digitaler Workshop: Female Empowerment - Coaching Workshop & Mentoring.....	19
Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgespräche konstruktiv und.....	19
Trennungsgespräche souverän führen und Teams stärken.....	19
Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365.....	20
Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365.....	20
ABG-Webinar: NIS-2: Was bedeutet NIS-2 für mich in meiner Rolle und.....	21
ABG-Webinar: Cyber Security Awareness Workshop.....	23

## Veranstaltungen für Auszubildende

Ausbildungsseminar 1.....	26
Ausbildungsseminar 2.....	26
Vorbereitung auf die mündliche IHK-Prüfung für Kaufleute.....	26
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn.....	27
Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau).....	27
Einführungsveranstaltung Auszubildene und Ausbilder Bereich Ware,.....	27

## Veranstaltungen zu Fachthemen

Erfahrungsaustausch - Rechtliche Aspekte bei der.....	29
Silomeister.....	29
Sachkunde "Töten von Wirbeltieren gemäß §4 Tierschutzgesetz" und.....	29
Kontraktliche Abwicklung unter Einheitsbedingungen im Deutschen.....	30
Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die.....	30

Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's.....	30
ABG-Webinar: Steuerliche Förderungen energetischer Sanierungen und.....	31
ABG-Webinar: Eigenstromversorgung mit Photovoltaik.....	31
Anforderungen der NIS-2 und Umsetzungsmöglichkeiten mit CISIS12.....	31
Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365.....	32
Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365.....	32
Praxis-Seminar Pflanzenbau und Pflanzenschutz.....	33
Kickstart: Einstieg ins Qualitätsmanagement.....	33
Level Up: QM-Upgrade für Fortgeschrittene.....	33
ABG-Webinar: Zum Vorstand und Aufsichtsrat gewählt - Welche Rechte und.....	34
ABG-Webinar: NIS-2 - Pflichten, Haftung und Entscheidungssicherheit.....	34
ABG-Webinar: Cyber Crime Trends 2025/2026: Angriffe verstehen – .....	35
ABG-Webinar: Sicher durch Audits – kontinuierliche Verbesserung leben.....	35
ABG-Webinar: Security beginnt beim Menschen.....	36

## Fachtagungen

Tagung für Molkereigenossenschaften.....	38
Tagung für Trocknungsgenossenschaften.....	38

## Zertifizierungen / Entwicklungswege

Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 1: Kundenorientierung.....	40
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 2: Waren und.....	40
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 2: Waren- und Aktionen.....	41
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 3:.....	41
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 3: Selbstorganisation.....	42
Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 4:.....	42



Ware

# Veranstaltung für Vorstände, Geschäftsführer und Aufsichtsräte

## Aufsichtsrats-Schulung für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften - kompakt

### Zielgruppe

Ehrenamtliche Aufsichtsräte von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften

### Ihr Nutzen

Sie machen sich mit den wichtigsten Themenfeldern Ihrer Aufsichtsrats Tätigkeit vertraut.

ARSW



### Termin

30.11.2027 - 01.12.2027



### Ort

Beilngries und Umgebung



### Preis

850,00€

Weitere Infos

## Seminar Grundlagen Bilanz lesen, Bilanz verstehen, Bilanz analysieren

### Zielgruppe

ehrenamtliche Aufsichtsräte und Vorstände von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften

### Ihr Nutzen

Die Teilnehmenden lernen in einfacher Form den Jahresabschluss und seine Bestandteile kennen, können Besonderheiten erkennen und können anfangen zu Analysieren, Prüfen und Bewerten.

BLV



### Termin

29.11.2027



### Ort

Beilngries und Umgebung



### Preis

320,00€

Weitere Infos



Ware

# Veranstaltungen zu Führung, Management und Verkauf

## Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn

VZW1

### Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die im Verkauf stehen.

### Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Diese überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um sich positiv zu verändern.



### Termin

18.11.2027 - 19.11.2027



### Ort

Beilngries und Umgebung



### Preis

600,00€

Weitere Infos

## Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau)

VZW2

### Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die den Teil 1 besucht oder andere Vorkenntnisse haben.

### Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Die Mitarbeiter überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um dies positiv zu verändern.
- ✓ Die Mitarbeiter üben den Umgang mit schwierigen Kunden



### Termin

14.01.2027 - 15.01.2027



### Ort

Beilngries



### Preis

600,00€

Weitere Infos

## Online-Seminar: Aktuelle Vorgaben bei energetischen Neubau- und Modernisierungsmaßnahmen

AVE

### Zielgruppe

- ✓ Leitende Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- ✓ Verkäuferinnen und Verkäufer im Baumarkt und Baustoffhandel
- ✓ Kundenberaterinnen und -berater im Baumarkt und Baustoffhandel

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen kompakten Überblick über die aktuellen gesetzlichen Vorgaben bei Neu- und Modernisierungsmaßnahmen
- ✓ Sie gewinnen wichtige Informationen zur Energieberatung, Sanierungsfahrplänen, Förderprogrammen und steuerlichen Vorteilen.
- ✓ Sie erkennen Möglichkeiten, wie Sie erfolgreich mit verschiedenen Partnern zusammenarbeiten und Kundenveranstaltungen organisieren.

Weitere Infos

## Feedback und Teamkultur - Wie gelebte Werte Zusammenarbeit stärken

FTK

### Zielgruppe

Für Führungskräfte unterschiedlicher Erfahrungslevels

### Ihr Nutzen

- ✓ Was Teamkultur prägt – von unausgesprochenen Regeln bis zu gelebten Werten
- ✓ Grundlagen einer respektvollen und offenen Feedbackkultur
- ✓ Wie gemeinsame Werte die Zusammenarbeit stärken und Orientierung geben
- ✓ Umgang mit schwierigen Rückmeldungen: wertschätzend, klar, entwicklungsorientiert
- ✓ Führungsverhalten als Vorbild für Teamkultur
- ✓ Tools und Formate zur Etablierung von Feedbackprozessen im Team

Weitere Infos

## Resiliente Führungskraft - Resilientes Team

RFT

### Zielgruppe

Für Führungskräfte in herausfordernden Zeiten

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern Ihre psychische Widerstandskraft.
- ✓ Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit Belastungssituationen.
- ✓ Sie erkennen Maßnahmen zur Förderung der Team-Resilienz.
- ✓ Sie lernen praktische Tools für den Führungsalltag.
- ✓ Sie fördern eine resiliente Unternehmenskultur.

Weitere Infos

## Achtsamkeit für Vielbeschäftigte: 5 x 90 Minuten für mehr Klarheit und Gelassenheit

ACK

### Zielgruppe

Für Vielbeschäftigte, die mit einfachen Achtsamkeitsmethoden Stress reduzieren sowie mehr Klarheit und Energie für Ihren Berufsalltag gewinnen wollen.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern Ihre Selbstwahrnehmung und Resilienz.
- ✓ Sie lernen praktische Achtsamkeitstechniken kennen.
- ✓ Sie entwickeln neue gesunde Gewohnheiten.
- ✓ Sie bauen ein individuelles Übungsprogramm auf.
- ✓ Sie gewinnen mehr Gelassenheit und Klarheit.

Weitere Infos

## Digitaler Workshop: Female Empowerment - Coaching Workshop & Mentoring Partnerin finden

FEC

### Zielgruppe

Für Frauen, die selbstbewusst auftreten und sich vernetzen möchten

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie transformieren Überzeugungen, mit denen Sie sich selbst im Weg stehen
- ✓ Sie lernen, klar zu kommunizieren und wertschätzend Grenzen zu setzen
- ✓ Sie finden eine Mentoring Partnerin, mit der Sie sich über den Workshop hinaus vernetzen

Weitere Infos

## Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgespräche konstruktiv und wirkungsvoll gestalten

FBE

### Zielgruppe

Führungskräfte mit disziplinarischer oder fachlicher Führungsverantwortung, die Feedback-, Beurteilungs- und Entwicklungsgespräche professionell und wirksam führen möchten.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen psychologische Dynamiken und vermeiden typische Wahrnehmungsfehler.
- ✓ Sie führen strukturierte, klare und zugleich wertschätzende Gespräche.
- ✓ Sie gehen souverän mit Emotionen, Einwänden und Widerstand um.
- ✓ Sie sichern Gesprächsergebnisse verbindlich und nachvollziehbar ab.

Weitere Infos

## Trennungsgespräche souverän führen und Teams stärken

TSF

### Zielgruppe

Führungskräfte, die Trennungen umsichtig gestalten möchten.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie bereiten Kritik- und Trennungsgespräche fundiert vor.
- ✓ Sie gewinnen Sicherheit bei schwierigen Gesprächsverläufen.
- ✓ Sie begleiten Ihr Team in sensiblen Phasen.

Weitere Infos

## Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365

SMS

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender/innen
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie sich mit Outlook, OneNote und OneDrive mühelos und stressfrei selbst organisieren können. E-Mails, Termine, Aufgaben, Notizen und Dateien erhalten eine Heimat, so dass Sie nie wieder suchen müssen und nichts mehr vergessen.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
  - ✓ einen effizienten Workflow zur E-Mail-Verarbeitung nutzen.
  - ✓ eine effektive Planung mit Kalender und Aufgabenliste organisieren.
  - ✓ durch eine erfolgreiche Anwendung von Outlook jeden Tag mehr Zeit für die wirklich wichtigen Dinge gewinnen.
  - ✓ OneNote als Dokumentationsplattform für offene Vorgänge wie Projekte, Terminvorbereitungen, Wissensmanagement etc. nutzen können.
  - ✓ sich papierlos organisieren können.
  - ✓ OneNote für die gemeinsame Zusammenarbeit im Team einsetzen können.

## Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365

TMS

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender von Microsoft 365
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie MS Teams in Kombination mit anderen Diensten aus Microsoft 365 wie SharePoint, dem Planner usw. sinnvoll für die Teamarbeit einsetzen können.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
  - ✓ eine schlanke, übersichtliche und konstante Teams- und Kanalstruktur aufbauen.
  - ✓ einen effizienten Informationsfluss in Kanälen und Chats organisieren.
  - ✓ gemeinsame Projekte mit Planner und To Do transparent organisieren.
  - ✓ eine übersichtliche Dateiverwaltung in SharePoint für die gemeinsame Zusammenarbeit aufbauen.
  - ✓ Dokumente unkompliziert ablegen und jederzeit schnell wiederfinden.
  - ✓ Doppelablage konsequent vermeiden und effektiv gemeinsam an Dokumenten arbeiten.

# ABG-Webinar: NIS-2: Was bedeutet NIS-2 für mich in meiner Rolle und für mein Unternehmen?

WNIS2

Weitere Infos

## Zielgruppe

- ✓ Unternehmensleitung KMU
  - ✓ Geschäftsführung KMU
  - ✓ Geschäftsführende Gesellschafter
  - ✓ Prokuristen (§49 HGB)
- ✓ C Level & obere Führung
  - ✓ CIO / IT Leitung
  - ✓ CISO / Informationssicherheitsbeauftragter
  - ✓ CTO
  - ✓ COO
  - ✓ CFO (wegen Budget, Risiko, Versicherungen)
  - ✓ CHRO / HR Leitung (Schulungspflichten)
- ✓ Compliance & Recht
  - ✓ Head of Compliance
  - ✓ Compliance Officer
  - ✓ Legal Counsel / Syndikusrechtsanwalt
  - ✓ Datenschutzbeauftragter (DSB)
  - ✓ Informationssicherheitsbeauftragter (ISB)
- ✓ IT & Cybersecurity
  - ✓ IT Leiter
  - ✓ IT Security Manager
  - ✓ SOC Leitung
  - ✓ Incident Response Manager
  - ✓ Netzwerk & Systemadministratoren
  - ✓ Cloud Security Verantwortliche
- ✓ Fach & Bereichsleitungen
  - ✓ Produktionsleitung
  - ✓ Logistik / Supply Chain Leitung
  - ✓ Operations Management
  - ✓ Facility Management (OT Bezug)
  - ✓ Qualitätsmanagement
- ✓ Supply Chain relevante Rollen
  - ✓ Einkaufsleitung
  - ✓ Procurement
  - ✓ Vendor Management
  - ✓ Vertragsmanagement
  - ✓ Supplier Risk Management
- ✓ Resilienz Funktionen
  - ✓ Business Continuity Manager
  - ✓ Krisenstab / Krisenmanager
  - ✓ Notfall und Wiederanlauf Verantwortliche
  - ✓ Risikomanagement
- ✓ Kommunikationsrelevante Rollen
  - ✓ Unternehmenskommunikation
  - ✓ PR Abteilung
  - ✓ Presseverantwortliche
  - ✓ Investor Relations
  - ✓ Marketing Leitung (bei börsennahen Unternehmen)
- ✓ HR & Training
  - ✓ HR Leitung
  - ✓ Personalentwicklung
  - ✓ Schulungs- und Lernmanagement
  - ✓ Organisationsentwicklung

## Ihr Nutzen

- ✓ Klarheit statt Unsicherheit: Sie gewinnen ein gemeinsames Verständnis dafür, was NIS-2 konkret für Ihre Rolle bedeutet – ohne juristische oder technische Überforderung. Das schafft Sicherheit im eigenen Handeln und vermeidet Fehlannahmen oder blinde Flecken.
- ✓ Sicherheit in der Verantwortung: Sie wissen, wo Ihre Zuständigkeit beginnt und endet – und wo Sie aktiv gestalten oder entscheiden müssen. Das Training stärkt die persönliche und organisatorische Handlungssicherheit, insbesondere bei Eskalationen und Vorfällen.
- ✓ Bessere Entscheidungen auf solider Grundlage: Sie erhalten eine verständliche Einordnung von Risiken, Pflichten und Prioritäten, die Sie für fundierte Entscheidungen, Freigaben und

Abstimmungen nutzen können – unabhängig davon, ob Sie aus Management, Fachbereich oder Governance kommen.

- ✓ Gemeinsame Sprache über Bereiche hinweg: Sie sprechen nach dem Training über NIS-2 mit einem gemeinsamen Begriffs- und Erwartungsverständnis. Das reduziert Reibungsverluste zwischen IT, Management, Compliance, Einkauf und Fachbereichen und beschleunigt Abstimmungen.
- ✓ Frühes Erkennen von Handlungsbedarf: Sie können einschätzen, wo in Ihrer Organisation Handlungsbedarf besteht – bevor es zu Prüfung, Vorfall oder Zeitdruck kommt. Das ermöglicht proaktives Vorgehen statt reaktiver Krisenbewältigung.
- ✓ Stärkung der eigenen Position: Sie können Ihre Rolle und Ihre Anforderungen klarer vertreten – gegenüber Vorgesetzten, Gremien, Fachbereichen oder externen Partnern. Das Training gibt Ihnen Argumente und Orientierung für Gespräche und Entscheidungen.
- ✓ Ein klarer nächster Schritt: Sie verlassen das Training mit einem konkreten Bild davon, was jetzt sinnvoll zu tun ist – auch wenn noch nicht alle Antworten vorliegen. NIS-2 wird greifbar, strukturierbar und planbar.

# ABG-Webinar: Cyber Security Awareness Workshop

WCSA

## Zielgruppe

- ✓ Unternehmensleitung & Governance
  - ✓ Geschäftsführung / Vorstand
  - ✓ Geschäftsführende Gesellschafter
  - ✓ Prokuristen
  - ✓ Bereichs- oder Ressortverantwortliche
- ✓ Informationssicherheits-Organisation
  - ✓ Informationssicherheitsbeauftragter (ISB)
  - ✓ CISO (falls vorhanden)
  - ✓ ISMS-Koordinator
  - ✓ Risikomanagement / Enterprise Risk
- ✓ IT & technische Sicherheitsfunktionen
  - ✓ IT-Leitung / CIO
  - ✓ IT-Betrieb / Infrastruktur
  - ✓ IT-Security / SOC
  - ✓ Cloud- & Applikationsverantwortliche
  - ✓ OT-Verantwortliche (falls relevant)
- ✓ Fachbereiche & Prozessverantwortliche
  - ✓ Fachbereichsleitungen
  - ✓ Prozessverantwortliche
  - ✓ Daten- & Informations-Owner
  - ✓ Operations- und Produktionsverantwortliche
- ✓ Recht, Compliance & Datenschutz
  - ✓ Compliance Officer
  - ✓ Datenschutzbeauftragter
  - ✓ Legal / Vertragsmanagement
  - ✓ Internal Audit
- ✓ Einkauf, Lieferkette & Drittparteien
  - ✓ Einkaufsleitung
  - ✓ Vendor- & Supplier-Management
  - ✓ Vertrags- & Partnermanagement
- ✓ Business Continuity & Krisenmanagement
  - ✓ Business Continuity Manager
  - ✓ Krisenstabsmitglieder
  - ✓ Notfall- und Wiederanlaufverantwortliche
- ✓ HR, Organisation & Awareness
  - ✓ HR-Leitung
  - ✓ Personalentwicklung
  - ✓ Schulungs- & Awareness-Verantwortliche
  - ✓ Organisationsentwicklung

Weitere Infos

## Ihr Nutzen

- ✓ Sicherheit im eigenen Handeln: Sie gewinnen Klarheit darüber, wie Ihr tägliches Handeln die Cyber und Informationssicherheit beeinflusst – und was Sie konkret tun können, um Risiken zu reduzieren, ohne zusätzlichen Aufwand oder technische Vorkenntnisse.
- ✓ Verständnis für das „große Ganze“: Sie erkennen, wie Ihr Aufgabenbereich Teil einer gemeinsamen Sicherheitskette ist und wie Entscheidungen, Prozesse und Verhalten in anderen Bereichen Ihre eigene Arbeit beeinflussen – und umgekehrt.
- ✓ Stärkung der eigenen Rolle: Sie verstehen, warum Ihre Rolle sicherheitsrelevant ist und welchen Beitrag Sie leisten. Das steigert die eigene Wirksamkeit und hilft, Verantwortung selbstbewusst wahrzunehmen, ohne allein gelassen zu werden.
- ✓ Bessere Zusammenarbeit über Bereichsgrenzen hinweg: Sie entwickeln ein gemeinsames Vokabular und Verständnis für Cyber Security, dass die Abstimmung mit Kolleginnen und Kollegen aus anderen Bereichen erleichtert und typische Missverständnisse reduziert.
- ✓ Früheres Erkennen von Risiken: Sie lernen, typische Warnsignale und Risikosituationen frühzeitig zu erkennen – bevor daraus Sicherheitsvorfälle, Arbeitsunterbrechungen oder unangenehme Eskalationen entstehen.
- ✓ Orientierung statt Unsicherheit: Sie erhalten klare Leitlinien, was in kritischen Situationen sinnvoll ist und wann Unterstützung erforderlich ist. Das gibt Sicherheit im Alltag und reduziert das Gefühl, in Cyberfragen „falsch“ zu handeln.
- ✓ Beitrag zu einem resilienten Unternehmen: Sie leisten einen aktiven Beitrag zur Stabilität und Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens – nicht abstrakt, sondern durch bewusstes, abgestimmtes Verhalten in Ihrem eigenen Verantwortungsbereich.

- ✓ Teil eines starken Teams: Sie erleben Cyber Security nicht als Einzelaufgabe, sondern als gemeinsames Thema, bei dem niemand perfekt sein muss, solange alle aufmerksam, ansprechbar und koordiniert handeln.
- ✓ Der Workshop vermittelt nicht nur Wissen, sondern stärkt Handlungssicherheit, Zusammenarbeit und Verantwortungsbewusstsein.
- ✓ Jede teilnehmende Person geht mit dem Gefühl heraus, einen sinnvollen und wertgeschätzten Beitrag zum Gesamtschutz des Unternehmens leisten zu können.



Ware

# Veranstaltungen für Auszubildende

## Ausbildungsseminar 1

AAE1

### Zielgruppe

Auszubildende des ersten Lehrjahres im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

### Ihr Nutzen

Die Teilnehmer erarbeiten sich grundlegende Kenntnisse in Kommunikation, Kundenorientierung, Verkauf und Genossenschaftswesen. Sie verbessern ihre Sozialkompetenz.

Weitere Infos

## Ausbildungsseminar 2

AAE2

### Zielgruppe

Auszubildende des zweiten Lehrjahres (die das Ausbildungsseminar 1 bereits absolviert haben) im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

### Ihr Nutzen

Die Auszubildenden transferieren ihr Marketingwissen in ihre Arbeitswelt. Sie vertiefen und verinnerlichen das Wesen und die Struktur der Genossenschaft. Das Unternehmensplanspiel fördert das unternehmerische Denken. Durch das Trainieren von Verkaufsgesprächen wird ihre Kompetenz in Beratung und Verkauf gestärkt und Ihre Kommunikationsfähigkeit erhöht.

Weitere Infos

## Vorbereitung auf die mündliche IHK-Prüfung für Kaufleute

IHKW

### Zielgruppe

Auszubildende vor der mündlichen Abschlussprüfung im Agrar-, Einzel-, und Großhandel

### Ihr Nutzen

- ✓ Die Teilnehmer vertiefen die prüfungsrelevanten fachlichen Inhalte.
- ✓ Sie erleben eine Prüfungssituation, die eine Standortbestimmung ermöglicht und den Prüfungsverlauf verdeutlicht.
- ✓ Sie gewinnen an Sicherheit für Ihre Prüfung.



### Termin

12.01.2027 - 13.01.2027  
09.06.2027 - 10.06.2027



### Ort

Beilngries



### Preis

510,00€

Weitere Infos

## Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn

VZW1

### Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die im Verkauf stehen.

### Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Diese überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um sich positiv zu verändern.



### Termin

18.11.2027 - 19.11.2027



### Ort

Beilngries und Umgebung



### Preis

600,00€

Weitere Infos

## Erfolgreich verkaufen - mehr Umsatz und Gewinn (Aufbau)

VZW2

### Zielgruppe

Alle Mitarbeiter im Warenbereich, die den Teil 1 besucht oder andere Vorkenntnisse haben.

### Ihr Nutzen

- ✓ Im Mittelpunkt stehen Praxisübungen zum Verkauf und der Austausch zwischen den Teilnehmern.
- ✓ Die Mitarbeiter überdenken das eigene Verkaufsverhalten, um dies positiv zu verändern.
- ✓ Die Mitarbeiter üben den Umgang mit schwierigen Kunden



### Termin

14.01.2027 - 15.01.2027



### Ort

Beilngries



### Preis

600,00€

Weitere Infos

## Einführungsveranstaltung Auszubildene und Ausbilder Bereich Ware, Dienstleistung, Energie

EAW

### Zielgruppe

Alle Auszubildenden mit Ihren Ausbildern aus den Bereichen Ware, Dienstleistung und Energiegenossenschaften

### Ihr Nutzen

Sie erkennen die Vielschichtigkeit und Bedeutung ihrer Genossenschaftsorganisation Sie pflegen und erweitern Ihre Netzwerke. Sie gewinnen neue Einsichten und nehmen frische Ideen mit.

Weitere Infos



Ware

# Veranstaltungen zu Fachthemen

## Erfahrungsaustausch - Rechtliche Aspekte bei der Düngebedarfsermittlung, Vorgaben Düngerecht

DMP

### Zielgruppe

Mitarbeiter im Düngemittelvertrieb und in der Pflanzenbauberatung

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen das neue Düngerecht für bayerische Landwirte
- ✓ Sie wissen, wie Sie die Nährstoffverluste durch effiziente Düngung minimieren
- ✓ Sie kennen die Wirkung der verschiedenen mineralischen und organischen Dünger



### Termin

04.02.2027



### Ort

Beilngries



### Preis

300,00€

Weitere Infos

## Silomeister

SIL

### Zielgruppe

Silomeister, Lagermitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter, Quereinsteiger in Genossenschaften

### Ihr Nutzen

Die Teilnehmer erweitern ihr theoretisches und praktisches Wissen zur Getreidelagerung und tragen damit zu einer gesunderhaltenden und verlustarmen Lagerung bei. Sie erhalten praxisgerechte Unterlagen.



### Termin

04.11.2027 - 05.11.2027



### Ort

Beilngries und Umgebung



### Preis

540,00€

Weitere Infos

## Sachkunde "Töten von Wirbeltieren gemäß §4 Tierschutzgesetz" und Sachkunde "Anwendung von Antikoagulanzen gem. Anhang 1 Nr. 4.4 der Gefahrstoffverordnung"

TWTG

### Zielgruppe

Mitarbeiter, die berufsmäßig oder gewerblich Wirbeltiere töten, Hausmeister, Kanalarbeiter, Gebäudereiniger, Hygiene-Fachkräfte (sofern es zu deren Aufgaben gehören wird), etc.

### Ihr Nutzen

Erwerb der Sachkunde für die Anwendung gem. Gefahrstoffverordnung eingestuftem Antikoagulantien und des Sachkundenachweises zum Töten von Wirbeltieren nach §4 Abs. 1 Tierschutzgesetz

Weitere Infos

## Kontraktliche Abwicklung unter Einheitsbedingungen im Deutschen Getreidehandel

KGH

### Zielgruppe

Abwickler und Händler im Bereich Getreide / Ölsaaten / Futtermittel

### Ihr Nutzen

Sie erhalten umsetzbare Lösungen und konkrete Resultate

Weitere Infos

## Onlineseminar: Das Herz einer Genossenschaft: die Mitglieder - Die ordnungsgemäße Mitgliederverwaltung

GNR

### Zielgruppe

Vorstände, Geschäftsführer und Mitarbeiter im Warenbereich, die mit den Themen Mitgliederwesen und Mitgliederverwaltung befasst sind.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über die gesetzlichen Regelungen zum Mitgliederwesen in der Genossenschaft unter Berücksichtigung der aktuellen Gesetzeslage.
- ✓ Dadurch sind Sie in der Lage, die Mitgliederverwaltung sachgerecht und ordnungsgemäß durchzuführen.

Weitere Infos

## Rechnungswesen für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's und Warengeschäfte der Banken


RWW


### Zielgruppe

Mitarbeiter im Rechnungswesen von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, GmbH's und im Rechnungswesen des Warengeschäfts von Banken

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren Aktuelles zu Handelsrecht, Jahresabschluss und Steuerrecht.
- ✓ Jahresabschlussarbeiten werden Ihnen künftig erleichtert.

 **Termin**  
22.10.2027

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
430,00€

Weitere Infos

## ABG-Webinar: Steuerliche Förderungen energetischer Sanierungen und Besteuerung von Photovoltaikanlagen

WBPA

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter aller Genossenschaften, die mit der Neuregelung der Besteuerung befasst sind

### Ihr Nutzen

In dem ABG-Webinar erfahren Sie die steuerlichen Neuerungen zur Nutzung der Sonnenenergie mit einer Photovoltaikanlage und die steuerlichen Förderungen energetischer Sanierungen

## ABG-Webinar: Eigenstromversorgung mit Photovoltaik

WEPH

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Entscheider aller Genossenschaften, die sich unabhängiger von steigenden Strompreisen machen wollen
- ✓ Mitarbeiter im Firmenkundengeschäft
- ✓ Mitarbeiter in der Immobilienfinanzierung-, vermittlung

### Ihr Nutzen

- ✓ Teil 1:
- ✓ Sie verringern mit der Solarstromproduktion vom eigenen Gewerbedach die Abhängigkeit von fossilen Energieträgern und vom Energiemarkt
- ✓ Sie erfahren praxisorientiert die aktuellen Regelungen und Handlungsempfehlungen zur PV-Eigennutzung und Hinweise zu den aktuellen rechtlichen Rahmenbedingungen.
- ✓ Teil 2:
- ✓ Sie erkennen die optimale Nutzung steuerlicher Vergünstigungen
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über aktuelle Gesetzesänderungen und steuerliche Trends

## Anforderungen der NIS-2 und Umsetzungsmöglichkeiten mit CISIS12

USC

Weitere Infos

### Zielgruppe

Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, Kommunen und weitere Unternehmen

### Ihr Nutzen

Einfacher Einstieg und Umsetzung von Sicherheitsanforderungen mit CISIS12.

## Onlineseminar: Selbstmanagement mit Microsoft 365

SMS

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender/innen
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie sich mit Outlook, OneNote und OneDrive mühelos und stressfrei selbst organisieren können. E-Mails, Termine, Aufgaben, Notizen und Dateien erhalten eine Heimat, so dass Sie nie wieder suchen müssen und nichts mehr vergessen.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
  - ✓ einen effizienten Workflow zur E-Mail-Verarbeitung nutzen.
  - ✓ eine effektive Planung mit Kalender und Aufgabenliste organisieren.
  - ✓ durch eine erfolgreiche Anwendung von Outlook jeden Tag mehr Zeit für die wirklich wichtigen Dinge gewinnen.
  - ✓ OneNote als Dokumentationsplattform für offene Vorgänge wie Projekte, Terminvorbereitungen, Wissensmanagement etc. nutzen können.
  - ✓ sich papierlos organisieren können.
  - ✓ OneNote für die gemeinsame Zusammenarbeit im Team einsetzen können.

## Onlineseminar: Teammanagement mit Microsoft 365

TMS

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Key-User/Multiplikatoren
- ✓ Anwender von Microsoft 365
- ✓ Führungskräfte
- ✓ IT-/Orga-Verantwortliche
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, wie Sie MS Teams in Kombination mit anderen Diensten aus Microsoft 365 wie SharePoint, dem Planner usw. sinnvoll für die Teamarbeit einsetzen können.
- ✓ In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie...:
  - ✓ eine schlanke, übersichtliche und konstante Teams- und Kanalstruktur aufbauen.
  - ✓ einen effizienten Informationsfluss in Kanälen und Chats organisieren.
  - ✓ gemeinsame Projekte mit Planner und To Do transparent organisieren.
  - ✓ eine übersichtliche Dateiverwaltung in SharePoint für die gemeinsame Zusammenarbeit aufbauen.
  - ✓ Dokumente unkompliziert ablegen und jederzeit schnell wiederfinden.
  - ✓ Doppelablage konsequent vermeiden und effektiv gemeinsam an Dokumenten arbeiten.

## Praxis-Seminar Pflanzenbau und Pflanzenschutz

PFS

### Zielgruppe

Berater, Nachwuchsberater Pflanzenschutz, Pflanzenbau, Düngung

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Grundlagenwissen im Bereich Pflanzenschutz, Pflanzenernährung und Düngung
- ✓ Sie bekommen aktuellen Hinweise und Empfehlungen zur landwirtschaftliche Fachberatung im Bereich Pflanzenschutz und Düngung
- ✓ In Rahmen der Diskussion können Sie Ihre Fragen mit den Fachexperten klären, damit Sie auf dem aktuellsten Stand der Beratung sind.

Weitere Infos

## Kickstart: Einstieg ins Qualitätsmanagement

QME

### Zielgruppe

Qualitätsmanagementbeauftragte/r (QMB), die diese Aufgaben übernehmen aus dem Lebensmittelbetrieben z.B. Winzer- und Weingärtnergenossenschaften, Obst- und Gemüsevermarkter, Brennereien oder Molkereien.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten eine solide theoretische Grundlage
- ✓ Sie tauschen Ihre Praxiserfahrungen aus

Weitere Infos

## Level Up: QM-Upgrade für Fortgeschrittene

QMF

### Zielgruppe

Qualitätsmanagementbeauftragte/r (QMB), die das Seminar „Kickstart“ bereits besucht haben oder schon Erfahrungen im Qualitätsmanagement haben

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie bauen Ihre Erfahrungen im Qualitätsmanagement aus
- ✓ Sie tauschen Ihre Praxiserfahrungen aus und schaffen Netzwerke

Weitere Infos

## ABG-Webinar: Zum Vorstand und Aufsichtsrat gewählt - Welche Rechte und Pflichten habe ich?

TVA

Weitere Infos

### Zielgruppe

Vorstände und Aufsichtsräte in Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften, die sich über ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten informieren wollen.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie bekommen anhand praxisbezogener Lösungen typisch rechtliche Probleme in der Genossenschaft dargestellt.
- ✓ Sie erfahren, wie Sie Haftungsrisiken erkennen und vermeiden. Dadurch gewinnen Sie an Sicherheit.

## ABG-Webinar: NIS-2 - Pflichten, Haftung und Entscheidungssicherheit für Vorstände und Bereichsleiter von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften

WNPW

Weitere Infos

### Zielgruppe

Vorstände und Bereichsleiter von Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie gewinnen Klarheit über Ihre persönlichen Pflichten und Haftungsrisiken.
- ✓ Sie treffen fundiertere Entscheidungen auf Basis transparenter Risikoeinschätzungen.
- ✓ Sie bringen Ihre aktuellen Herausforderungen und Fragen zu NIS-2 gezielt ein.

## ABG-Webinar: Cyber Crime Trends 2025/2026: Angriffe verstehen – Resilienz stärken

WCCT

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Alle Mitarbeitenden
- ✓ Security Operations
- ✓ Management und Awareness Programme
- ✓ Informationssicherheitsmanager und Informationssicherheitsbeauftragte
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen aktuellen Überblick über die Cyber-Crime-Trends 2025/2026 und verstehen, welche Bedrohungen Unternehmen in Europa aktuell am stärksten betreffen.
- ✓ Sie lernen, moderne Angriffsstrategien wie Ransomware, Supply-Chain-Attacken und Hacktivismus besser einzuordnen, um Risiken für Ihr Unternehmen frühzeitig zu erkennen.
- ✓ Sie verstehen, wie Künstliche Intelligenz zunehmend für Cyberangriffe genutzt wird und welche neuen Gefahren dadurch entstehen.
- ✓ Sie erfahren, wie Angreifer Cloud-Dienste missbrauchen oder Markenidentitäten imitieren, um Mitarbeitende, Kunden und Partner zu täuschen.
- ✓ Sie analysieren reale Phishing-Beispiele und Angriffsszenarien, wodurch Sie typische Muster moderner Angriffe schneller erkennen.
- ✓ Sie bewerten im Seminar Ihre eigene potenzielle Angriffsfläche und erhalten konkrete Impulse zur Verbesserung Ihrer Sicherheitsstrategie.
- ✓ Sie lernen praxisnahe Abwehrstrategien und Awareness-Maßnahmen, mit denen Sie die Cyber-Resilienz Ihres Unternehmens nachhaltig stärken können.
- ✓ Sie profitieren von einer kompakten, verständlichen Aufbereitung aktueller europäischer Sicherheitsberichte, sodass Sie technologische Entwicklungen fundiert bewerten können – auch ohne tiefgehende technische Vorkenntnisse.

## ABG-Webinar: Sicher durch Audits – kontinuierliche Verbesserung leben

WSAK

Weitere Infos

### Zielgruppe

- ✓ Auditoren
- ✓ Informationssicherheitsmanager und Informationssicherheitsbeauftragte
- ✓ Management
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie stärken Ihre Auditkompetenz im Bereich Cyber Security und gewinnen Sicherheit bei der Prüfung von Informationssicherheitsprozessen und -kontrollen.
- ✓ Sie lernen, Sicherheitskontrollen im ISMS gezielt zu bewerten und deren Wirksamkeit nachvollziehbar zu überprüfen.
- ✓ Sie erkennen Cyber-Risiken, Schwachstellen und Compliance-Lücken frühzeitig, bevor sie zu Sicherheitsvorfällen oder Auditabweichungen führen.
- ✓ Sie erhalten praxisnahe Methoden und Beispiele aus der Informationssicherheit, die Sie direkt in Ihren Audit- und Sicherheitsalltag integrieren können.
- ✓ Sie trainieren Audits hands-on in einem Mini-Audit, wodurch Sie das Gelernte unmittelbar praktisch erproben.
- ✓ Sie entwickeln einen konkreten Maßnahmenplan, mit dem Sie Verbesserungen strukturiert und nachhaltig umsetzen können.
- ✓ Sie leisten einen aktiven Beitrag zur kontinuierlichen Verbesserung Ihres Managementsystems und erhöhen so Transparenz, Qualität und Compliance in Ihrer Organisation.

# ABG-Webinar: Security beginnt beim Menschen

WSBM

## Zielgruppe

- ✓ HR
- ✓ Teamleiter
- ✓ Informationssicherheitsmanager und Informationssicherheitsbeauftragte
- ✓ Das Seminar ist für Banken und für Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften konzipiert.

Weitere Infos

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie verstehen, warum der Mensch eine zentrale Rolle in der Cyber Security spielt und wie Sie Sicherheitsrisiken durch menschliche Faktoren gezielt reduzieren können.
- ✓ Sie lernen, Sicherheitsanforderungen systematisch in HR-Prozesse zu integrieren, um Informationssicherheit bereits bei Personalmaßnahmen zu berücksichtigen.
- ✓ Sie erhalten konkrete Ansätze für sichere Onboarding- und Offboarding-Prozesse, um Zugriffsrisiken, Datenabfluss und Insider-Risiken zu minimieren.
- ✓ Sie entwickeln ein Verständnis dafür, wie Security Awareness nachhaltig im Unternehmen verankert werden kann.
- ✓ Sie profitieren von praxisnahen Beispielen aus realen Sicherheitsvorfällen, die typische menschliche Fehler und deren Auswirkungen verdeutlichen.
- ✓ Sie analysieren in einer Fallstudie zu Insider Threats, wie interne Risiken entstehen und welche organisatorischen Maßnahmen wirksam dagegen helfen.
- ✓ Sie gewinnen wertvolle Impulse, um Mitarbeitende als aktive Sicherheitsfaktoren zu stärken und so die Cyber-Resilienz Ihres Unternehmens nachhaltig zu erhöhen.



Ware

# Fachtagungen

## Tagung für Molkereigenossenschaften

VAM

### Zielgruppe

Ehrenamtliche Vorstände und Aufsichtsratsmitglieder von Molkereigenossenschaften

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen über genossenschaftliche und branchenspezifische Entwicklungen in komprimierter Form.
- ✓ Dadurch sind Sie immer auf dem neuesten Stand und in der Lage, diese Kenntnisse gewinnbringend für Ihr Unternehmen zu nutzen.
- ✓ Die Tagung bietet Ihnen die Plattform, sich mit Verantwortlichen anderer Genossenschaften auszutauschen.

Weitere Infos

## Tagung für Trocknungsgenossenschaften

VAT

### Zielgruppe

Vorstände, Geschäftsführende, Mitarbeiter von Trocknungsgenossenschaften  
/Trocknungsunternehmen

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen über genossenschaftliche und branchenspezifische Entwicklungen in komprimierter Form.
- ✓ Dadurch sind Sie immer auf dem neuesten Stand und in der Lage, diese Kenntnisse gewinnbringend für Ihr Unternehmen zu nutzen.
- ✓ Die Tagung bietet Ihnen die Plattform, sich mit Verantwortlichen anderer Genossenschaften auszutauschen.

Weitere Infos

The background of the slide is a vibrant orange color. It features a complex network diagram consisting of numerous small red circular nodes connected by thin, light-colored lines. These nodes and lines are scattered across the entire page, creating a sense of interconnectedness and digital structure.

Ware

# Zertifizierungen / Entwicklungswege

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 1: Kundenorientierung bei Raiffeisen

KOR

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 2: Waren und Aktionen gekonnt im Fachmarkt präsentieren

WFAP

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 2: Waren- und Aktionen gekonnt im Fachmarkt präsentieren

FAP

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Webinar zum Baustein 3: Selbstorganisation und Arbeitstechnik für Raiffeisen-Mitarbeiter im Fachmarkt

WSOG

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 3: Selbstorganisation und Arbeitstechnik für Raiffeisen-Mitarbeiter im Fachmarkt

SOG

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

## Zertifizierter Fachmarktspezialist - Baustein 4: Kommunikationsqualität und Vermittlungskompetenz im Fachmarkt für erfolgreiches Verkaufen + Kompetenznachweis

KOV

Weitere Infos

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen sowie Quereinsteiger im Raiffeisen-Fachmarkt

### Ihr Nutzen

- ✓ Mit diesem Lehrgang ...
- ✓ ... vermitteln wir den Teilnehmern das notwendige Handwerkszeug, um den täglichen Herausforderungen und Aufgaben gewachsen zu sein.
- ✓ ... können die Teilnehmer die aktuellen Anforderungen an Raiffeisen in der Begegnung mit dem Besucher erfüllen.
- ✓ ... lernen die Teilnehmer ihre Zeit optimal zu nutzen und entwickeln ein Verständnis für den notwendigen Arbeitseinsatz.
- ✓ ... können die Teilnehmer die Raiffeisen-Produkte im Fachmarkt optimal präsentieren und verkaufen für die Erzielung der notwendigen Erträge zur Zukunftssicherung.

# Personalmanagement

## Frische Ideen für Ihre Personalarbeit

Ob Fachwissen zu Gen Z, KI und On-/Offboarding oder Austausch im Recruiting-Kreis – unsere Formate bringen Sie weiter.



Personalarbeit neu denken

Mehr erfahren

# Fachkräfte finden, binden & begeistern

Ob Recruiting oder Employer  
Branding – wir bringen Sie  
mit praxisnahen Formaten  
auf Erfolgskurs zur starken  
Arbeitgebermarke.



Praxisnah und  
wirkungsvoll!

[Mehr erfahren](#)

# Immer top informiert

mit dem Veranstaltungsticker,  
ABG-Newsletter und persönlichen  
Veranstaltungshinweisen!

## Veranstaltungsticker

Informieren Sie sich über aktuelle Veran-  
staltungen rund um Ihr Interessensgebiet

[Mehr erfahren](#)

## Newsletter

Erhalten Sie Informationen über aktuelle  
Themen rund um die ABG

[Mehr erfahren](#)

## Individuelle Ansprache

Lassen Sie sich gezielt auf für Sie inter-  
essante Veranstaltungen hinweisen (Ver-  
wenden Sie Ihr Passwort zu „Meine ABG“)

[Mehr erfahren](#)



# Frisch und modern

Die neue Internetseite unseres Tagungszentrums –  
besuchen Sie unsere Website und erfahren Sie mehr  
über Tagen und Lernen im Naturpark Altmühltal.

Hier geht es direkt  
zur Website

[Mehr erfahren](#)



# Perfekt vorbereitet fürs Webinar – Tipps für eine effiziente Teilnahme

## Was wird benötigt?

- PC, Laptop oder Tablet
- Headset mit Mikrofon und Kopfhörern
- Webcam
- Stabile Internetverbindung
- Ruhige Umgebung

## Was ist wichtig?

- Gesamte Technik vorher testen
- Telefon/Handy stummschalten
- Kamera eingeschaltet lassen
- Mikrofon stummschalten, wenn nicht gesprochen wird

Gut ins Webinar starten

Mehr erfahren

## Impressum

**Redaktion:** Joachim Simon, Philipp Mulfinger

**Fotografennachweise:** Mario Schmitt Photography; Marc Gilsdorf Fotografie; Stefan Geisenfelder, Schrägformat Fotografie; Sebastian Pieknik, Freier Fotojournalist und Fotograf; Frank Baumer, B3 Mediagroup, Bewegtbildkommunikation; iStock; GettyImages

Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

**Stand:** Juni 2025

