## Firmenkundenbank

# ABG X IT

# PROGRAMM 2026



# INHALT

- 3 Ihre Ansprechpartner
- 4 Ihre ABG
- 6 ABG Qualität, die überzeugt
- 7 Unsere Mission –Ihre Weiterentwicklung
- 8 Durchgängige Qualifizierungswege (GenoPE)
- 17 Weiterbildung

# IHRE ANSPRECHPARTNER



Bernd Orthmann
Produktmanager
08461 650-1352
bernd.orthmann@abg-bayern.de



Sabrina Waldhier
Assistentin
08461 650-1353
sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Unter dem folgenden Link finden Sie einen detaillierten Überblick über alle Ansprechpartner der ABG.

Mehr erfahren

# **IHRE ABG**

Die Akademie Bayerischer Genossenschaften (ABG) befähigt Menschen und Organisationen, Zukunft zu gestalten – mit praxisnahen Qualifizierungsmaßnahmen, innovativen Lösungen und einem klaren Fokus auf Qualität.



# Fachtagung Firmenkundengeschäft Impulse für ein dynamisches Umfeld

Exklusiv für Fachvorstände,
Firmenkundenleiter und -betreuer:
Profitieren Sie vom direkten Austausch mit Kolleginnen und Kollegen aus anderen Banken – praxisnah, offen und auf Augenhöhe.

**Exklusive Einblicke für Entscheider** 

Mehr erfahren

# ABG – QUALITÄT, DIE ÜBERZEUGT

### **Top-Referenten**

Erfahrene Experten aus Hochschulen, Bankpraxis, Fachbereichen des GVB und Unternehmen sorgen für fundiertes Wissen und praxisnahe Impulse.



# **Bundesweite Zertifizierungen**

Einheitliche Abschlüsse sichern hohe Anerkennung innerhalb der genossenschaftlichen Organisation.



### **Exklusives Wissen**

GVB-Repräsentanten informieren aus erster Hand über aufsichtsrechtliche und verbandspolitische Entwicklungen.



### Digitale Flexibilität

Lernen jederzeit und überall, im eigenen Tempo und ohne Reiseaufwand.



### **Praxisnahes Lernen**

Trainings mit realen Anwendungen und Praxisfällen ermöglichen direkte Umsetzung im Arbeitsalltag.



### Hohe Kundenzufriedenheit

Teilnehmende schätzen unsere Praxisnähe, die Kompetenz der Referenten und die hohe Qualität der Inhalte.



### **Starke Partnerschaften**

In Kooperation mit genossenschaftlichen Akademien, Verbundunternehmen, Hochschulen und zahlreichen weiteren Kooperationspartnern entwickeln wir zukunftsorientierte Qualifizierungskonzepte.



### Individuelle Lösungen

Ob Führungskraft, Quereinsteiger oder Spezialist – wir bieten passgenaue Weiterbildung für jede Anforderung.





### Mitarbeitende fördern

Wir machen Ihre Mitarbeitenden fit für alle Herausforderungen.

### Talente stärken

Wir entfalten Potenziale und fördern effektive

Teamarbeit.

Führungskräfte befähigen

Wir stärken Führungskräfte für klare Ziele und gemeinsamen

Erfolg.

# DURCHGÄNGIGE QUALIFIZIERUNGSWEGE (GENOPE)

Entwicklungswege zu hochwertigen Abschlüssen und bundesweit anerkannten Zertifizierungen – die wertvolle Grundlage für den nächsten Karriereschritt.

## Karrierewege

Frühbucherrabatt bis 30.09.2025

Mehr erfahren

#### Führen

Zertifizierter Leiter Firmenkunden

#### **Spezialisieren**

Zertifizierter Nachhaltigkeitsmanager Firmenkunden

Zertifizierter Freiberuflerbetreuer

Zertifizierter Manager Zahlungsverkehr

Zertifizierter VR-Unternehmensgründerberater

Zertifizierter VR-Gewerbekundenberater Zertifizierter VR-Geschäftskundenberater Zertifizierter Electronic Banking-Berater Zertifizierter Zahlungsverkehrsberater

#### **GenoPE**

Firmenkundenbetreuung II – Zertifizierter VR-Firmenkundenbetreuer

Firmenkundenbetreuung I

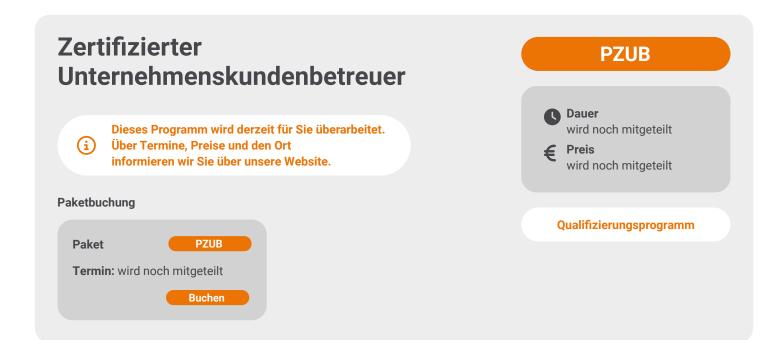
Zertifizierter Unternehmenskundenbetreuer

Mehr erfahren

### Paketbuchung



#### Firmenkundenbetreuung II -P<sub>2</sub>F Zertifizierter VR-Firmenkundenbetreuer Dauer Einzelmodule 21 Tage WATB ABG-Webinar: Aktuelle Situation, Trends und Preis Betreuungsstrategien im Firmenkundengeschäft Weitere Infos 6.110,00€ Investition und Finanzierung Weitere Infos **IUF** Existenzgründung Weitere Infos EXF RUI Risikofrüherkennung und Umgang Qualifizierungsprogramm mit insolvenzbedrohten Unternehmen Weitere Infos Vertriebsorientierte und schwierige Gespräche in der Firmenkundenbetreuung Weitere Infos UNN Unternehmensnachfolge Weitere Infos AVGZ Betreuungsthemen: Absicherung, Vorsorge, Mitarbeiterbindung, Geldanlagen und Zahlungsverkehr Weitere Infos Kompetenznachweis: Firmenkundenbetreuung II Weitere Infos Paketbuchung \* **Paket** P2F 2601 **Paket** P2F 2602 **Termin:** 20.01. - 09.07.2026 **Termin:** 16.06. – 27.11.2026 Buchen Buchen





### Zertifizierter VR-Geschäftskundenberater

#### Einzelmodule

**ZGKB** Zertifizierter VR-Geschäftskundenberater Weitere Infos



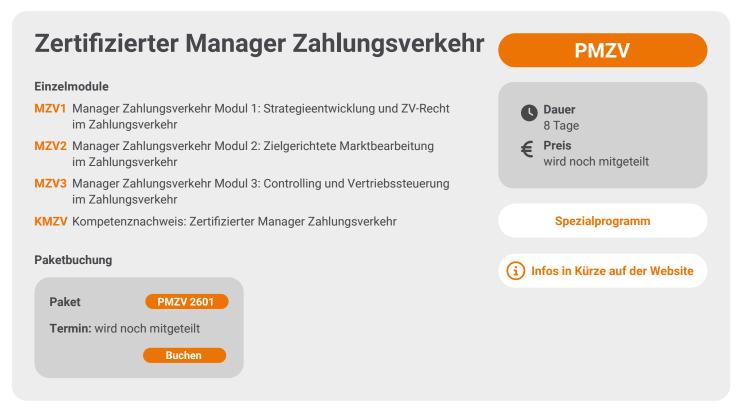












### Zertifizierter Leiter Firmenkunden

#### Einzelmodule

ZLF Zertifizierter Leiter Firmenkunden Weitere Infos

(i)

Dieses Programm wird derzeit für Sie überarbeitet. Über Termine, Preise und den Ort informieren wir Sie über unsere Website.

ZLF

Dauer 5 Tage

**€** Preis wird noch mitgeteilt

Spezialprogramm

# WEITERBILDUNG

Vertiefende Angebote für Ihren Fachbereich – ideal, um Ihr Wissen gezielt auszubauen und aktuell zu halten.

### Inhaltsverzeichnis

### Strategie und Steuerung im Firmenkundengeschäft

	Fachtagung: Firmenkundengeschäft	23
	Fachtagung: Zahlungsverkehr	23
	Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb	23
	Erfahrungsaustausch: Leiter Kreditmarktfolge	24
	Diskussionen zu aktuellen Themen in der Marktfolge Aktiv	24
	Workshop: Prävention, Risikofrüherkennung (RFE), Intensivbetreuung und	24
	Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft	25
	Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft	25
	Führungskräfte kompakt - Firmenkundenengagement schnell und sicher	25
	(Kapital-)Anlagen bei Unternehmen	26
	Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg	26
	Zertifizierter Leiter Firmenkunden	26
	ABG-Webinar: VSME – Grundlagen und Mehrwert für Banken als Nutzer und	27
	Aufzeichnung: VSME – Grundlagen und Mehrwert für Banken als Nutzer und	27
	Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft	28
	Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft	28
	ABG-Webinar: Menschen gewinnen, nicht nur Positionen besetzen: Wie Sie	28
/	Allgemeine Gewerbe- und Firmenkundenbetreuung	
	Fachtagung: Firmenkundengeschäft	30
	Gespräche und Verhandlungen in herausfordernden Zeiten im	30
	Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg	30
	Existenzgründungskonzepte sicher hinterfragen	31
	ABG-Webinar: Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein	31
	ABG-Webinar: Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein	31
	ABG-Webinar: Strukturiert durch die Bilanz - Ein roter Faden I:	32
	ABG-Webinar: Strukturiert durch die Bilanz - Ein roter Faden II:	32
	Quereinsteiger gewerbliches Kreditgeschäft – von der Privatkredit- zur	32
	Einführung in die Jahresabschlussanalyse	33
	Crashkurs - Bilanzierung und Bilanzanalyse	33
	Betriebswirtschaftliche Beurteilung ausgewählter Unterlagen von	33

Freiberufler und Geschäftskunden zielorientiert beurteilen	34
Aufbauworkshop - Jahresabschluss- und BWA-Analyse	34
Onlinespezialseminar - Updates zur Jahresabschlussanalyse	34
Kapitaldienstfähigkeit und Bonitätsbeurteilung	35
ABG-Webinar: Beachtung von ESG-Faktoren bei der Bonitätsanalyse	35
ABG-Webinar: Krisensymptome und Risikofrüherkennungen bei Gewerbe- und	35
Intensivbetreuung - Kritische Kreditengagements in Markt und	36
Onlineseminar: Intensivbetreuung von Firmenkunden	36
Onlineseminar: Fresh up - Kapitaldienstfähigkeit und	36
Onlineseminar: Fresh Up - Steuerrecht in der Praxis des	37
Onlineseminar: Die Immobilie im Steuerrecht	37
Aktuelle Rechtsprechung im Firmenkundengeschäft	37
Onlineseminar: Aktuelle Entwicklungen zu Rechtsfragen im	39
Update: Kreditsicherheiten im Firmenkundengeschäft	39
ABG-Webinar: Rechtssichere Kreditentscheidungen in der	39
ABG-Webinar: Gesellschaftsrecht im Firmenkundengeschäft – inkl. Gesetz	40
Verbraucherkreditrecht - Grundlagen, Vertiefung, aktuelle	40
ABG-Webinar: Abgrenzung Verbraucher / Unternehmer und Überblick über	40
Rechtliche Fragen der Kontoeröffnung und Kontoführung bei Gewerbe- und	41
Onlineseminar: Kreditsicherungspraxis - Sachsicherheiten	41
Onlineseminar: Kreditsicherungspraxis - Personalsicherheiten	41
Firmenkundenassistenz	42
Firmenkundenassistenz - Aufbauworkshop	42
Praktische Durchführung und Interpretation der Szenario- und	42
Plausibilisierung von Ertrags- und Finanzplanungen aus Bankensicht	43
ABG-Webinar: VR-ESG-RisikoScore – Nachhaltigkeitsrisiken im	43
Workshop: Bonitätseinschätzung mittels DATEV-Auswertungen	43
ABG-Webinar: Bankbürgschaften und Avalkreditvertrag	45
ABG-Webinar: Grundlagen der Bürgschaft	45
Rechtliche Grundlagen zu den Immobiliar-Verbraucherdarlehen zur	45
Fachwissen Markt für die Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen	46
Fachwissen Marktfolge für die Vergabe von	46
Wiedereinsteiger gewerbliches Kreditgeschäft – Grundlagen der	46

### Fachvertiefungen und Branchenveranstaltungen zur speziellen

### Firmenkundenbetreuung

	Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg	48
	Onlineseminar: Rechtliche Neuerungen im Firmenkreditgeschäft	48
	Existenzgründungskonzepte sicher hinterfragen	48
	Onlineseminar: Gastronomie und Hotellerie in Krise und Transformation	49
	Bauträgerfinanzierungen	49
	Praxisworkshop: Bauträgerfinanzierungen	49
	Beurteilung von Bau- und Bauträgerunternehmen in der Krise	50
	ABG-Webinar: Die Bauträgerfinanzierung in Krise und Insolvenz	50
	ABG-Webinar: Branchen-Spezial - Bauträger in der Krise	50
	ABG-Webinar: Die Kreditvergabe an Wohnungseigentümergemeinschaften	51
	Sicher entscheiden im Firmenkundengeschäft - Lösungen für komplexe	51
	Learning Journey: Potentiale des Auslandsgeschäfts aktiv nutzen	51
	(Kapital-)Anlagen bei Unternehmen	52
	ABG-Webinar: Grundlagen zum Konsortialkreditgeschäft	52
	Erfahrungsaustausch: Aktuelle Themen aus der Landwirtschaft	52
	ABG-Webinar: Aktuelles aus der Landwirtschaft	53
	Bonitätsanalyse in der Landwirtschaft	53
	Rechtliche, steuerliche und betriebswirtschaftliche Rahmenbedingungen	53
	ABG-Webinar: Krisensymptome und Risikofrüherkennungen bei Gewerbe- und	54
	Ausgewählte Aspekte der Kreditwürdigkeitsprüfung in Krisensituationen	54
	Jahresabschlussanalyse effektiv: Gestaltung und Manipulation	54
	Onlineseminar: Intensivbetreuung von Firmenkunden	55
	Onlineseminar: Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen	55
	ABG-Webinar: Beachtung von ESG-Faktoren bei der Bonitätsanalyse	55
	Praktische Durchführung und Interpretation der Szenario- und	56
	Der aktuelle Rechtsrahmen für Erneuerbare-Energien-Anlagen – was	56
	Onlineseminar: Praxisbezogene Einführung in die Projektfinanzierung	56
	Workshop: Prävention, Risikofrüherkennung (RFE), Intensivbetreuung und	57
Z	Zahlungsverkehr	
	Fachtagung: Zahlungsverkehr	59

Rechtliche Grundlagen des Zahlungsverkehrs	59
Erfahrungsaustausch: Zahlungsverkehr - zivilrechtliche, aufsichtliche	59
ABG-Webinar: Onlinebanking-Betrug (Phishing)	60
Onlineseminar: Prüfung Zahlungsverkehr - Update	60
ABG-Webinar Express: PSD3 & PSR - Status Quo und Ausblick	60
ABG-Webinar: Pfändungsbearbeitung im BankingWorkspace	61
Nachhaltigkeit	
Onlineseminar: Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft: Chancen und	63
Nachhaltigkeit in der Immobilienfinanzierung/Wertermittlung	63
Erfahrungsaustausch: Nachhaltigkeitsmanager Firmenkunden	63
Erfahrungsaustauschkreis Nachhaltigkeit	64
ABG-Webinar: Nachhaltigkeit in der Immobilienfinanzierung	64
ABG-Webinar: Nachhaltigkeit in der Immobilienwertermittlung	64
Der aktuelle Rechtsrahmen für Erneuerbare-Energien-Anlagen – was	65
Onlineseminar: Praxisbezogene Einführung in die Projektfinanzierung	65
Nachhaltigkeitsforum	65
Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb	66
Tag der bayerischen Energiegenossenschaften	66

Firmenkundenbank Weiterbildung

Strategie und Steuerung im

Firmenkundengeschäft

### Fachtagung: Firmenkundengeschäft

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenleiter und erfahrene Firmenkundenbetreuer

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Informationen zu den aktuellen Entwicklungen im Firmenkundengeschäft
- √ Sie nehmen Impulse f
  ür Ihre t
  ägliche Betreuung von Firmenkunden auf
- √ Sie treten in einen Erfahrungsaustausch mit den Referenten sowie Kollegen aus anderen Banken

**FFG** 

O8.10.2026 08.10.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

### Fachtagung: Zahlungsverkehr

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende sowie Fach- und Führungskräfte im und um den Zahlungsverkehr

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten die neuesten Informationen über aktuelle Entwicklungen in und außerhalb der genossenschaftlichen Organisation in kompakter Form.
- ✓ Sie entwickeln durch ausgewählte Impulse und fachspezifische Informationen die Qualität in der Beratung und die Prozesse in der Bearbeitung weiter.

#### **FTZV**

Termin
06.07.2026
06.07.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

### Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb

#### Zielgruppe

Für Vertriebsverantwortliche für das Firmenkundengeschäft

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen aus dem Firmenkundenvertrieb.
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze in der Gruppe.
- ✓ Sie profitieren von den Erfahrungen anderer Banken.
- ✓ Sie gewinnen neue Ansprechpartner f
  ür den Praxisaustausch.

#### **ERFK**

Termin 06.05,2026

Ort
Beilngries

**Preis**100,00€

### Erfahrungsaustausch: Leiter Kreditmarktfolge

#### Zielgruppe

Für Leiter Kreditmarktfolge

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle Fragen aus der Praxis in der Marktfolge Aktiv
- ✓ Sie treten in einen intensiven Erfahrungsaustausch
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze
- √ Sie pflegen den Netzwerkgedanken

#### **ELKM**

- **Termin** 29.07.2026
- Ort Beilngries
- **€** Preis 450,00€

Weitere Info

## Diskussionen zu aktuellen Themen in der Marktfolge Aktiv

#### Zielgruppe

Für Leiter der Marktfolge Aktiv

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle Fragen aus der Praxis der Marktfolge Aktiv
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze
- ✓ Sie pflegen den Netzwerkgedanken

#### **EKMA**

Termin
13.04.2026 - 14.04.2026
12.11.2026 - 13.11.2026

Ort
Beilngries

**Preis** 750,00€

**Weitere Infos** 

### Workshop: Prävention, Risikofrüherkennung (RFE), Intensivbetreuung und Schnittstellen zur Sanierung

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Gewerbe- und Firmenkundengeschäft (Markt und Marktfolge, Intensivbetreuung und Sanierung sowie Kreditrevisoren)

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen frühzeitig Risiken bei Kreditengagements
- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen und diskutieren Gestaltungsmöglichkeiten in der Intensivkundenbetreuung
- ✓ Sie lernen im Erfahrungsaustausch mit erfahrenen Kollegen Best-Practice-Ansätze kennen und verbessern die eigene Handlungskompetenz
- ✓ Sie lernen die Vorgehensweise der Bundesbank in der täglichen Praxis und können diese so vorab berücksichtigen
- ✓ Sie verstehen die Zusammenhänge zwischen Intensivbetreuung, Sanierung und Prüfung und nutzen sie proaktiv

#### **REFW**

### Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Produktionsbank Aktiv, Markt, Marktfolge, Kreditüberwachung, Problemkreditsachbearbeitung und Innenrevision

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren die Erwartungshaltung der Bankenaufsicht und die aktuellen Prüfungspraktiken
- ✓ Sie bringen die Risikofrüherkennung und das Aktivportfolio in Einklang
- ✓ Sie wählen effektive Kriterien, eine konsequente Umsetzung effiziente Prozesse aus
- ✓ Sie steuern vermeintlichen Risiken frühzeitig gegen
- √ Sie validieren bisherige Vorgehensweise Ihrer Bank

**RFK** 

Termin
25.11,2026 - 26.11,2026



**€** Preis 850.00€

**Weitere Infos** 

# Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft (Frühwarnverfahren)

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Produktionsbank Aktiv, Marktfolge Aktiv, Kreditüberwachung, Intensivbetreuung und Problemkreditsachbearbeitung sowie Innenrevision

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren die Erwartungshaltung der Aufsicht und die aktuellen Pr
  üfungspraktiken
- √ Sie wenden den aktuellen Leitfaden zur Wahl der bankindividuellen Parametrisierung der parcIT an
- ✓ Sie bringen Risikofrüherkennung und Aktivportfolio in Einklang
- ✓ Sie steuern erhöht latenten Risiken frühzeitig gegen
- √ Sie wählen effektive Kriterien und stufen identifizierte Obligos konsequent ein
- ✓ Sie machen ein Backtesting der bisherigen Vorgehensweise

**WRFK** 

**Weitere Infos** 

# Führungskräfte kompakt Firmenkundenengagement schnell und sicher beurteilen und Kreditrisiken erkennen

#### Zielgruppe

Für Führungskräfte aus Markt und Marktfolge

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie beurteilen komplexe Firmenkundenengagements anhand zeitsparender Techniken
- √ Sie vertiefen wesentliche Beurteilungskriterien f
  ür eine sichere Firmenkundenanalyse
- ✓ Sie schätzen die Chancen und Risiken der Firmenkundenengagements treffsicher ein
- ✓ Sie bewerten die Aussagekraft und Nachhaltigkeit zukunftsorientierter Daten qualifiziert
- ✓ Sie beurteilen vorgelegte Unterlagen von problematischen Firmenkunden schnell, sicher und erhalten Impulse für die Ausgestaltung einer Engagementstrategie

**FKE** 

Termin

15.07.2026 - 17.07.2026

Ort Grainau

**Preis** 1.240,00€

### (Kapital-)Anlagen bei Unternehmen

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenberater, Anlageberater für Firmen- und Gewerbekunden sowie Führungskräfte in der Firmen- und Privatkundenbank

#### Ihr Nutzen

- Sie erhalten Impulse, Anregungen und Tipps zur adäquaten Organisation der Anlageberatung für Unternehmen/Unternehmer
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über Gründe und Ursachen von Kapitalanlagen im Rahmen der Unternehmenssphäre und können diese unter verschiedenen Gesichtspunkten bewerten, einschätzen und dazu beraten
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über Anlageprodukte für Unternehmen

#### **KBU**

- **Termin** 18.03.2026
- Ort
  Beilngries
- **€** Preis 450,00€

Weitere Info

## Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer

#### Ihr Nutzen

- √ Sie steigern Ihren Ertrag durch ein strukturiertes Unternehmerjahresgespräch
- √ Sie schöpfen die Geschäftspotenziale gezielt aus
- Sie berücksichtigen die Unternehmer-Typologie im Rahmen einer kundenorientierten Gesprächsführung

#### UJG

- Termin
  27.01.2026 28.01.2026
- Ort Grainau
- **€** Preis 850,00€

Weitere Infos

#### Zertifizierter Leiter Firmenkunden

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenleiter und Führungskräfte im Bereich Firmenkunden

#### Ihr Nutzen

- ✓ Einbindung der aktuellen Rahmenbedingungen für das Firmenkundengeschäft unter besonderer Berücksichtigung der Megatrends Nachhaltigkeit und Digitalisierung
- Kombination von Management- und Führungsfragen pro Themenfeld zur Ableitung konkreter Handlungsnotwendigkeiten/-alternativen
- ✓ Bescheinigung der Eignung nach MaRisk AT 7.1 nach erfolgreicher Zertifizierung
- ✓ Aufbau eines neuen Netzwerkes mit Kolleginnen und Kollegen anderer Banken und Spezialisten
- "Kaminabend" mit Firmenkundenleitern und Vorstand verschiedener Bankgrößen zum Praxis-/BestPractice-austausch
- ✓ Abendliche Teamma
  ßnahme als erster Impuls f
  ür die eigene k
  ünftige F
  ührungsarbeit und den anstehenden/ begonnenen Teambildungsprozess
- ✓ Auf-/Ausbau des Knowhows zur Reflexion und Weiterentwicklung der bankeigenen Geschäftsfeldstrategie

**ZLF** 

## ABG-Webinar: VSME – Grundlagen und Mehrwert für Banken als Nutzer und Ersteller

**WVSME** 

**Weitere Infos** 

#### Zielgruppe

- ✓ Alle Banken, die nicht zur Erstellung eines Nachhaltigkeitsberichts nach CSRD verpflichtet sind bzw. perspektivisch aus der Pflicht fallen werden
- √ Alle Banken, die an der Nutzung von VSME-Berichten ihrer Firmenkunden interessiert sind
- ✓ Insbesondere Führungskräfte und Mitarbeitende aus den Bereichen:
  - √ Nachhaltigkeit
  - ✓ Organisationsentwicklung
  - √ Rechnungswesen
  - ✓ Banksteuerung und Controlling
  - ✓ Interne Revision
  - Firmenkundenberatung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen den VSME als freiwilligen, europaweit anerkannten Standard für die Nachhaltigkeitsberichterstattung kennen
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über den komplexen regulatorischen Kontext
- √ Sie erhalten einen umfassenden Einblick in die Struktur und die Anforderungen des VSME
- ✓ Sie k\u00f6nnen die Relevanz des VSME f\u00fcr Ihre Bank als Berichtersteller und als Nutzer der Berichte
  Ihrer Firmenkunden einsch\u00e4tzen
- ✓ Sie erhalten Praxistipps zur Erstellung eines eigenen VSME-Berichts und einen Überblick über mögliche GVB-Unterstützung
- ✓ Sie können Ihre Fragen rund um den VSME stellen

# Aufzeichnung: VSME – Grundlagen und Mehrwert für Banken als Nutzer und Ersteller am 21.07.2025

**AVSME** 

#### **Weitere Infos**

#### Zielgruppe

- ✓ Alle Banken, die nicht zur Erstellung eines Nachhaltigkeitsberichts nach CSRD verpflichtet sind bzw. perspektivisch aus der Pflicht fallen werden
- ✓ Alle Banken, die an der Nutzung von VSME-Berichten ihrer Firmenkunden interessiert sind
- ✓ Insbesondere Führungskräfte und Mitarbeitende aus den Bereichen:
  - √ Nachhaltigkeit
  - ✓ Organisationsentwicklung
  - ✓ Rechnungswesen
  - ✓ Banksteuerung und Controlling
  - ✓ Interne Revision
  - ✓ Firmenkundenberatung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen den VSME als freiwilligen, europaweit anerkannten Standard für die Nachhaltigkeitsberichterstattung kennen
- √ Sie erhalten einen Überblick über den komplexen regulatorischen Kontext
- ✓ Sie erhalten einen umfassenden Einblick in die Struktur und die Anforderungen des VSME
- ✓ Sie k\u00f6nnen die Relevanz des VSME f\u00fcr Ihre Bank als Berichtersteller und als Nutzer der Berichte
  Ihrer Firmenkunden einsch\u00e4tzen
- √ Sie erhalten Praxistipps zur Erstellung eines eigenen VSME-Berichts und einen Überblick über mögliche GVB-Unterstützung
- ✓ Sie können Ihre Fragen rund um den VSME stellen

# Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft (Frühwarnverfahren)

#### WRFKE

**Weitere Infos** 

#### Zielgruppe

Mitarbeitende in der Produktionsbank Aktiv, Marktfolge Aktiv, Kreditüberwachung, Intensivbetreuung und Problemkreditsachbearbeitung sowie Innenrevision

#### Ihr Nutzen

- ✓ Erwartungshaltung der Aufsicht und die aktuellen Pr
  üfungspraktiken erfahren
- Anwendung des Leitfadens zur Wahl der bankindividuellen Parametrisierung 2.0 parcIT vom 24.07.2024
- ✓ Risikofrüherkennung und Aktivportfolio in Einklang bringen
- ✓ Erhöht latenten Risiken frühzeitig gegensteuern
- ✓ Auswahl effektiver Kriterien
- √ konsequente Einstufung identifizierter Obligos
- ✓ Backtesting der bisherigen Vorgehensweise

# Onlineseminar: Risikofrüherkennung im Kreditgeschäft

#### **WRFKF**

Weitere Infos

#### Zielgruppe

Mitarbeitende in der Produktionsbank Aktiv, Marktfolge Aktiv, Kreditüberwachung, Intensivbetreuung und Problemkreditsachbearbeitung sowie Innenrevision

#### Ihr Nutzen

- ✓ Erwartungshaltung der Aufsicht und die aktuellen Prüfungspraktiken erfahren
- ✓ Anwendung des Leitfadens zur Wahl der bankindividuellen Parametrisierung 2.0 parcIT vom 24.07.2024
- √ Risikofrüherkennung und Aktivportfolio in Einklang bringen
- ✓ Erhöht latenten Risiken frühzeitig gegensteuern
- √ Auswahl effektiver Kriterien
- √ konsequente Einstufung identifizierter Obligos
- ✓ Backtesting der bisherigen Vorgehensweise

# ABG-Webinar: Menschen gewinnen, nicht nur Positionen besetzen: Wie Sie Talente im Firmenkundengeschäft begeistern

#### Zielgruppe

Für Leitende und Entscheider in der Firmenkundenbank

#### Ihr Nutzen

Sie erfahren, wie modernes Employer Branding gezielt ansetzt, um Talente fürs Firmenkundengeschäft emotional zu erreichen, zu binden und weiterzuentwickeln – mit Haltung statt Hochglanz.

#### **WEBF**





**Preis** 230,00€

Firmenkundenbank Weiterbildung

Allgemeine Gewerbe- und Firmenkundenbetreu

### Fachtagung: Firmenkundengeschäft

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenleiter und erfahrene Firmenkundenbetreuer

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Informationen zu den aktuellen Entwicklungen im Firmenkundengeschäft
- √ Sie nehmen Impulse f
  ür Ihre t
  ägliche Betreuung von Firmenkunden auf
- ✓ Sie treten in einen Erfahrungsaustausch mit den Referenten sowie Kollegen aus anderen Banken

**FFG** 

O8.10.2026 08.10.2026

Ort
Beilngries, Digital

**E** Preis 450.00€

Weitere Infos

# Gespräche und Verhandlungen in herausfordernden Zeiten im Firmenkundengeschäft erfolgreich führen – abschluss- und beziehungsorientiert verhandeln

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer Gewerbekundenberater sowie Führungskräfte im Firmenkundenvertrieb

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie überprüfen und verbessern ihre Verhandlungskompetenzen
- ✓ im Verkauf
- ✓ Sie verhandeln Konditionen, Sicherheiten und Vertragsbedingungen ziel- und beziehungsorientiert.
- ✓ Sie behandeln Vor- und Einwände locker und positiv, verkaufen Preise und Konditionen selbstbewusst und kommen so zielorientiert zu erfolgreichen Abschlüssen
- ✓ Sie nutzen Verhandlungssituationen strategisch f
  ür den Vertrieb (Cross-Selling) und schaffen WinWin Situationen
- ✓ Sie vermeiden unnötige Verhandlungskonflikte und stärken partnerschaftlich die Kundenbindung

**HGV** 

Termin
26.10.2026 - 27.10.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 850,00€

**Weitere Infos** 

# Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie steigern Ihren Ertrag durch ein strukturiertes Unternehmerjahresgespräch
- √ Sie schöpfen die Geschäftspotenziale gezielt aus
- ✓ Sie berücksichtigen die Unternehmer-Typologie im Rahmen einer kundenorientierten Gesprächsführung

UJG

**Termin** 

27.01.2026 - 28.01.2026

Ort
Grainau

**€** Preis 850,00€

### Existenzgründungskonzepte sicher hinterfragen

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Gewerbekundenberater sowie Mitarbeitende in der Marktfolge Aktiv

- ✓ Sie lernen die betriebswirtschaftliche Grundlagen f
  ür die Existenzgr
  ündung kennen
- ✓ Sie nutzen strukturierte Prüfungen und Plausibilisierungen von Existenzgründungen bzw. Businessplänen

#### **EXH**

- **Termin** 08.12.2026 09.12.2026
- Ort
  Beilngries

**Preis** 850,00€

Weitere Infos

## ABG-Webinar: Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein roter Faden I: Grundlagen

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus den Bereichen Markt, Marktfolge und Stabsstellen

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie beurteilen die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, effizient und fokussiert auf ihre Kernelemente: der bewährte "Rote Faden" der RDG
- √ Sie grenzen die GuV von der Einnahmen-Überschuss-Rechnung ab
- ✓ Sie bereiten erläutern die Gliederung und Bestandteile der GuV zielgerichtet
- ✓ Sie handhaben die BilRuG-Vorgaben praxisorientiert

#### **WGUV**

- **Termin**11.03.2026
  - Ort
    Digital
- **€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein roter Faden II: Vertiefende Analyse

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus den Bereichen Markt, Marktfolge, Intensivbetreuung, Sanierung und Stabsstellen

#### Ihr Nutzen

- √ Sie generieren substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten
- ✓ Sie bereiten die Gliederung und Bestandteile der GuV auf und beurteilen diese
- ✓ Sie bewerten sicher die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden
- ✓ Sie hinterfragen die verändern im Zeitablauf zielgerichtet
- ✓ Sie kennen den "Roten Faden" der RDG: Die GuV strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten

#### WGUV2

**Termin** 19.05.2026

Ort
Digital

**Preis** 230,00€

# ABG-Webinar: Strukturiert durch die Bilanz - Ein roter Faden I: Grundlagen

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus den Bereichen Markt, Marktfolge, Stabsstellen

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie verarbeiten die Bilanz strukturiert, fokussiert auf ihre Knackpunkte, effizient und beurteilungssicher: Der "Rote Faden" der RDG
- ✓ Sie bereiten und erläutern die Gliederung und die Bestandteile der Bilanz zielgerichtet Wo steht was bei welcher Größenklasse und bei welcher Rechtsform
- ✓ Sie kennen den Inhalt der Bilanzpositionen und die Grundzüge ihrer Bewertung
- √ Sie handhaben die BilRuG-Vorgaben praxisorientiert

#### **WSDB**

**Termin** 06.03.2026

Ort
Digital

**€** Preis 230,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: Strukturiert durch die Bilanz - Ein roter Faden II: Vertiefende Analyse

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus den Bereichen Markt, Marktfolge, Intensivbetreuung, Sanierung und Stabsstellen

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie k\u00f6nnen die Bilanz strukturiert, fokussiert auf ihre Knackpunkte, effizient und beurteilungssicher verarbeiten: Der "Rote Faden" der RDG
- ✓ Sie generieren substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten
- ✓ Sie können genau einschätzen, wann Ihr Kunde Ihre Unterstützung braucht und ob er richtig
  finanziert ist
- ✓ Sie beurteilen die Finanzstruktur und Liquidität eines Kunden strukturiert und sicher
- ✓ Sie erkennen mit Hilfe von Kennzahlen Entwicklungen und Relationen treffsicher

#### WSDB2

**Termin** 07.05.2026

Ort
Digital

**€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# Quereinsteiger gewerbliches Kreditgeschäft – von der Privatkredit- zur Firmenkreditsachbearbeitung

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus den Bereichen Privat-/Firmenkreditsachbearbeitung sowie Privat-/Firmenkundenberatung (Einsteigerlevel)

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen praxisorientierte Methoden zur schnellen und sicheren Beurteilung von Jahresabschlüssen/Betriebswirtschaftlichen Auswertungen/Einnahme-Überschuss-Rechnungen bei gewerblichen Kunden kennen
- ✓ Sie k\u00f6nnen den Inhalt und die Aussagekraft von vorgelegten JA/BWAen/E\u00dcR einsch\u00e4tzen und die Kapitaldienstf\u00e4higkeit aus GuV, BWA und E\u00dcR \u00fcberschl\u00e4gig ableiten

#### QGK

Termin
17.03.2026 - 20.03.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 1.210.00€

### Einführung in die Jahresabschlussanalyse

#### Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

#### Ihr Nutzen

- √ Sie erkennen Zusammenhänge in Jahresabschlüssen und Kundenengagements
- √ Sie bewerten einzelne Bilanzpositionen und identifizieren Risiken
- ✓ Sie nehmen durch eine differenzierte Bewertungen von Bilanz und GuV Bonitätseinschätzungen vor

**EAB** 

**Termin** 

16.09.2026 - 18.09.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 1.150,00€

Weitere Infos

### Crashkurs - Bilanzierung und Bilanzanalyse

#### Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende in der Firmenkreditsachbearbeitung/Markfolge Aktiv

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie analysieren strukturiert Jahresabschlussunterlagen/Bilanzen mittelständischer Familienunternehmen
- ✓ Sie trainieren die Ableitung einer eigenen Stellungnahme
- ✓ Sie erkennen Beratungs- und Vertriebsansätze aus der Analyse

#### **CBB**

Termin
13.01.2026 - 14.01.2026
31.03.2026 - 01.04.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 850,00€

**Weitere Infos** 

# Betriebswirtschaftliche Beurteilung ausgewählter Unterlagen von Geschäfts- bzw. Gewerbekunden und kleinerer Unternehmen

#### Zielgruppe

Für Geschäftskunden- und Gewerbekundenberater

#### **Ihr Nutzen**

- √ Sie erstellen auf Basis der vom Kunden eingereichten Unterlagen eine erste Bonitätseinschätzung
- ✓ Sie trainieren die Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien (Bilanz, EÜ-Rechnungen, DATEV-BWA)

#### **SBWV**

Termin
12.05.2026 - 13.05.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 850,00€

## Freiberufler und Geschäftskunden zielorientiert beurteilen

#### Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erstellen gehaltvolle Einnahmen-Überschuss-Rechnungen (EÜR) Analysen
- ✓ Sie lernen kleine Kundenbilanzen zu "lesen"
- ✓ Sie überwinden Informationsdefizite analytisch
- ✓ Sie können unterjährige EÜR analysieren

**FGZ** 

Termin
16.11.2026 - 17.11.2026

Ort Beilngries

**€** Preis 850,00€

Weitere Infos

## Aufbauworkshop - Jahresabschluss- und BWA-Analyse

#### Zielgruppe

Für erfahrene Mitarbeitende in der Bonitätsanalyse (Marktfolge und Firmenkundenbetreuung)

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in der Jahresabschluss- und BWA-Analyse
- ✓ Sie erhalten praxisnahe Bearbeitungsempfehlungen von div. Echtfällen verschiedenster Branchen und Rechtformen, Bilanzkonsolidierungen und Sonderbilanzen
- ✓ Sie erweitern Ihre Kenntnisse zur Kosten- und Planungsrechnung, zur Überschuldungsproblematik sowie weiteren, aktuellen Themen

**AJB** 

Termin 28.09.2026 - 30.09.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 1.180,00€

Weitere Infos

# Onlinespezialseminar - Updates zur Jahresabschlussanalyse

#### Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv und Firmenkundenbetreuer

#### Ihr Nutzen

- √ Sie frischen Ihr profundes Fachwissen in der Jahresabschlussanalyse auf und vertiefen dieses
- ✓ Sie erweitern Ihre Fähigkeiten in der Auswertung und Beurteilung von Jahresabschlüssen und erfüllen die Neuerungen der MaRisk.
- ✓ Sie erhalten/diskutieren aktuelle Standards bei der Bonitätsbeurteilung mit praktischen Übungen

SUJ

**Termin** 31.07.2026

Ort
Digital

**Preis** 450,00€

### Kapitaldienstfähigkeit und Bonitätsbeurteilung

#### Zielgruppe

Für erfahrene Firmenkreditsachbearbeiter, Firmenkundenberater und Mitarbeitende in der Internen Revision

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie frischen Ihre Kenntnisse zur Ermittlung einer komplexen und nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit auf und vertiefen diese
- ✓ Sie k\u00f6nnen eine fundamentale Unternehmensanalyse unter Ber\u00fccksichtigung der Besonderheiten verschiedener Rechtsformen (Einzelfirma, GbR, GmbH, GmbH & Co., KG, OHG, E\u00dcR-Rechner) durchf\u00fchren
- Sie kennen die unterschiedlichen Methoden und Ansätze in der Kapitaldienstfähigkeitsberechnung
- √ Sie treffen eine Aussage zur Fortführungsfähigkeit nach § 252 HGB
- ✓ Sie ermitteln eine integrierte Unternehmensplanung nach MaRisk

#### **KUB**

**Termin** 06.05.2026 - 08.05.2026



**€** Preis 1.180,00€

Waiters Info

## ABG-Webinar: Beachtung von ESG-Faktoren bei der Bonitätsanalyse

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv.

#### Ihr Nutzen

- Sie sich über die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen zur Analyse der Kapitaldienstfähigkeit unter Berücksichtigung der ESG-Faktoren.
- ✓ Sie bekommen konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf die Dokumentation der Berechnungsmethoden
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung von Finanzkennzahlen, Kapitalflussrechnung, Working Capital Analysen und Planzahlen in die Berechnung der Kapitaldienstfähigkeit

#### **WBEB**

Termin
15.06.2026
10.12.2026

Ort Digital

**€** Preis 230,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: Krisensymptome und Risikofrüherkennungen bei Gewerbe- und Firmenkunden

#### Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende in der Marktfolge Aktiv und Intensivbetreuung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, mit welchen Methoden Sie die Bonitätsunterlagen und Verhaltensdaten Ihrer Kunden analysieren, Insolvenzrisiken identifizieren und das Kreditausfallrisiko Ihrer Bank reduzieren
- ✓ Sie trainieren, wie Sie die Unternehmensentwicklung anhand der Liquiditätsplanung beurteilen, Informationen aus der Kontoführung auswerten und qualitative Kriterien bei Ihrer Risikoeinschätzung berücksichtigen
- ✓ Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse
- ✓ Sie lernen Risikoengagements mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen

#### **WKRG**

Termin 23.06.2026

Ort
Digital

Preis 230,00€

# Intensivbetreuung - Kritische Kreditengagements in Markt und Marktfolge rechtzeitig erkennen und sachgerecht bearbeiten

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv sowie Mitarbeitende im Bereich der Sanierung und Problemkreditbearbeitung

#### Ihr Nutzen

- √ Sie kennen Möglichkeiten und Grenzen der Intensivbetreuung von Engagements
- √ Sie identifizieren Risiken und schätzen mögliche Auswirkungen ein
- ✓ Sie lernen typischen Ma
  ßnahmen zur Krisenbewältigung mit Gewichtung ihrer Wirksamkeit kennen

#### **KKM**

- **Termin**19.01.2026 20.01.2026
- Ort
  Beilngries
- **€** Preis 850,00€

Weitere Info

## Onlineseminar: Intensivbetreuung von Firmenkunden

#### Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer und Mitarbeitende aus der Intensivbetreuung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Anforderungen und Problemfelder im Zusammenhang mit der Intensivbetreuung von Gewerbe-/Firmenkunden
- Sie erhalten konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf Intensivkonzepte in der Intensivbetreuung
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung der Prozesse in der Intensivbetreuung

#### **IFK**

- **Termin** 12.10.2026
  - Ort
    Digital
- **€** Preis 550,00€

Weitere Infos

# Onlineseminar: Fresh up - Kapitaldienstfähigkeit und Liquiditätsbeurteilung von Unternehmen – Vertiefungswissen für Experten

#### Zielgruppe

Für erfahrene Gewerbe- und Firmenkundenberater sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie trainieren die Ermittlung sowie Interpretation der Kapitaldienstfähigkeit aus einer betriebswirtschaftlichen Betrachtung heraus
- ✓ Sie nehmen Einschätzungen der tatsächlichen finanziellen Situation von Unternehmen vor und verifizieren die Erkenntnisse mit der rechnerischen KDF-Berechnung
- ✓ Sie können den kurzfristigen Liquiditätsbedarf in Krisensituationen abschätzen

#### **FUH**



Ort
Digital

Preis 450,00€

# Onlineseminar: Fresh Up - Steuerrecht in der Praxis des Firmenkundengeschäfts

**FUS** 

# Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

### Ihr Nutzen

- √ Sie erhalten einen praxisbezogenen Überblick über das aktuelle Steuerrecht
- ✓ Sie frischen Ihr Steuerwissen auf und sind so in der Betreuung Ihrer Firmenkunden bei steuerrechtlichen Aspekten sensibilisiert

**Termin** 30.10.2026

Ort Digital

**€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Onlineseminar: Die Immobilie im Steuerrecht

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende Marktfolge Aktiv, Immobilienmakler sowie Wohnbaufinanzierungsberater

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die steuerlichen Auswirkungen der jeweiligen Immobiliennutzung und k\u00f6nnen die Kapitaldienstf\u00e4higkeit einsch\u00e4tzen
- ✓ Sie erfahren, wie man größeres Immobilienvermögen mit einer möglichst geringen Erbschaftssteuerbelastung auf die nächste Generation übertragen kann
- ✓ Sie kennen die Veränderungen bei der neuen Grundsteuer

DIS

Termin
12.05.2026 - 13.05.2026

Ort
Digital

**€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Aktuelle Rechtsprechung im Firmenkundengeschäft

**ARFK** 

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Kredit sowie Sanierung und Abwicklung



# Onlineseminar: Aktuelle Entwicklungen zu Rechtsfragen im Firmenkundengeschäft

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Firmenkreditsachbearbeitung, Firmenkundenbank sowie Firmenkundenberater

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über gesetzliche Neuregelungen und Rechtsprechungen sowie aktuelle Entwicklungen im Firmenkreditgeschäft
- ✓ Die Veranstaltung legt ihren Focus darauf, wie die einfache und rechtssichere Übertragung der gesetzlichen Anforderungen auf die Praxis gelingt

# **AER**

- O Termin
  09.02.2026
  24.09.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 620,00€

Weitere Infos

# Update: Kreditsicherheiten im Firmenkundengeschäft

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Kredit sowie aus Sanierung und Abwicklung

# Ihr Nutzen

- √ Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung
- ✓ Sie setzen sich mit den Inhalten aus der Sicht der Praktiker auseinander und tauschen untereinander und mit dem Spezialisten Erfahrungen aus

# **UKF**

- **Termin**11.11.2026
- Ort Beilngries
- **€** Preis 460,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: Rechtssichere Kreditentscheidungen in der Unternehmenskrise

## Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Gewerbeberater, Firmenkundenberater sowie Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung

### Ihr Nutzen

Sie kennen die wesentlichen Entscheidungskriterien von der Beurteilung des Geschäftsmodells und des Managements bis hin zu den Anforderungen bei Krediten in der Krise

# **WRKU**

- Termin
  18.11.2026
- Ort
  Digital
- **Preis** 230,00€

# ABG-Webinar: Gesellschaftsrecht im Firmenkundengeschäft – inkl. Gesetz für ein modernisiertes Personengesellschaftsrecht (MOPEG)

# Zielgruppe

Für Gewerbe- und Firmenkundenberater, Mitarbeitende in der Firmenkreditsachbearbeitung sowie Führungskräfte in der Firmenkundenbank

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten fundiertes Praxiswissen im Gesellschaftsrecht, das Sie im Kreditgeschäft mit Gewerbe- und Firmenkunden unbedingt benötigen
- ✓ Sie informieren sich über die aktuellen gesetzlichen Neuregelungen, insbesondere Gesetz für ein modernisiertes Personengesellschaftsrecht (MoPeG) und Rechtsprechung sowie aktuelle Entwicklungen im Gesellschaftsrecht
- ✓ Sie erfahren, wie die einfache und rechtssichere Übertragung der gesetzlichen Anforderungen in der Bankpraxis gelingt
- ✓ Sie werden ausführlich durch die Problemfelder geführt und die Lösungen für die Kreditpraxis werden anschaulich aufgezeigt

### **WGIF**

Termin
27.05.2026
02.06.2026



**€** Preis 420.00€

**Weitere Infos** 

# Verbraucherkreditrecht - Grundlagen, Vertiefung, aktuelle Entwicklungen und rechtliche Aspekte der Sachkunde

## Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Kreditberatung und der Kreditmarktfolge

# **Ihr Nutzen**

- ✓ Sie erhalten ein vertieftes rechtliches Wissen rund um das Verbraucherkreditrecht
- ✓ Sie gewinnen Sicherheit in der täglichen Umsetzung
- ✓ Sie tauschen sich mit Kolleginnen und Kollegen aus

# **VKL**

**Termin** 21.09.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: Abgrenzung Verbraucher / Unternehmer und Überblick über das Verbraucherkreditrecht

## Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Baufinanzierungsspezialisten sowie Spezialisten aus den Bereichen Kreditrevision und Compliance

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen kompakten Überblick über die Grundlagen und aktuellen Entwicklungen bei Verbraucherkrediten, insbesondere Immobiliar-Verbraucherdarlehensverträgen
- ✓ Sie informieren sich anhand von Praxisfällen und Beispielen über wesentliche Abgrenzungsfragen zwischen Verbraucher und Unternehmer in der Kreditvergabepraxis
- Sie gewinnen Rechtssicherheit in der Kreditvergabepraxis

## **WAVX**

**Termin** 12.03.2026

Ort
Digital

**€** Preis 230,00€

# Rechtliche Fragen der Kontoeröffnung und Kontoführung bei Gewerbe- und Firmenkunden

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolg Aktiv sowie Assistenz Firmenkunden

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie stabilisieren Ihre Fachkompetenz im Hinblick auf rechtliche Gesichtspunkte bei der Kontoeröffnung und -Kontführung im Firmenkundenbereich
- Sie erkennen der Handlungsmöglichkeiten und die damit verbundenen Konsequenzen bei Störung der Kontobeziehung
- ✓ Sie tauschen durch Diskussion und Einbringen konkreter Probleme aus

**FKF** 

Termin
12.02.2026
15.07.2026
28.10.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# Onlineseminar: Kreditsicherungspraxis - Sachsicherheiten

# Zielgruppe

Für Firmenkundenberater, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Sanierung und Recht, Innenrevision sowie Compliance

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick zur neuesten Rechtsprechung zu den Sachsicherheiten.
- ✓ Sie erhalten wichtige Tipps und Hinweise zu aktuellen Bearbeitungsproblemen.
- ✓ Sie aktualisieren und vertiefen Ihren eigenen Kenntnisstand

# **KSPS**

**Termin** 13.07.2026

Ort
Digital

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# Onlineseminar: Kreditsicherungspraxis - Personalsicherheiten

# Zielgruppe

Für Firmenkundenberater, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Sanierung und Recht, Innenrevision sowie Compliance

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick zu den neuesten Rechtsprechungen
- √ Sie erhalten wichtige Tipps und Hinweise zu aktuellen Bearbeitungsproblemen
- Sie kennen praxistaugliche Lösungsansätze im Zusammenhang mit den Vorgaben der Verbraucherrechterichtlinie

## **KSPP**

**Termin** 06.07.2026

Ort
Digital

**€** Preis 450,00€

# **Firmenkundenassistenz**

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Teamassistenz

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie unterstützen durch profunde Vorbereitungen die Mitarbeiter in der Beratung
- ✓ Sie erhöhen durch Übernahme von administrativen Tätigkeiten die Nettomarktzeiten der Berater
- ✓ Sie k\u00f6nnen einfache, wirtschaftliche Daten der Firmenkunden (JAA, BWA und E\u00fcR) aufbereiten
  und die Vor- und Nachbearbeitung optimieren
- √ Sie unterstützen durch Einbeziehung von agree21 und BankingWorkspace die tägliche Arbeit der Berater und gestalten ihre Tätigkeit effizienter

FKA

Termin
10.03.2026 - 13.03.2026
23.11.2026 - 26.11.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 1.450,00€

Weitere Infos

# Firmenkundenassistenz - Aufbauworkshop

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende der Teamassistenz

# Ihr Nutzen

- √ Sie helfen durch konsequente Service- und Kundenorientierung den Vertrieb zu optimieren
- √ Sie verbessern Ihre Fachkenntnisse und entlasten so die Beratung mit der Schaffung von mehr Nettomarktzeiten

# **AAW**

Termin 24.09.2026 - 25.09.2026

Ort
Beilngries

**Preis** 850,00€

**Weitere Infos** 

# Praktische Durchführung und Interpretation der Szenario- und Sensitivitätsanalysen gem. MaRisk (8.0)

## Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Gewerbe- und Firmenkundengeschäft (Beratung, Sachbearbeitung, Revision)

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren den Umgang mit den geänderten Regelungen der 7. Novelle der MaRisk hinsichtlich komplexer, nachhaltiger Kapitaldienstfähigkeitsstandards.
- ✓ Sie erlernen Kenntnisse der unterschiedlichen Methoden und Ansätze in der Kapitaldienstfähigkeitsberechnung mit praxisorientierter Umsetzung über standardisierte Excel Tools der EBA-GL als Szenario-/ Sensitivitäten Rechner.
- ✓ Sie erkennen neben der erfolgswirtschaftlichen Betrachtung der Cash-Flow Ermittlung auch finanzwirtschaftliche Aspekte als primäre Rückzahlungsquelle (MaRisk Tz. 119, 142).

# **SZSM**

Termin
03.02.2026
15.04.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450,00€

# Plausibilisierung von Ertrags- und Finanzplanungen aus Bankensicht unter Berücksichtigung der Anforderungen aus der 7. MaRisk-Novelle (Sensitivitätsanalyse)

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer und Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv sowie Intensivbetreuung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen handwerkliche Fehler in der Erstellung von Ertrags- und Finanzplanungen von mittelständischen Unternehmen und deren Folgen für die Liquiditätsplanung äußert
- ✓ Sie verstehen die betriebswirtschaftlichen Anforderungen an operative Ertrags- und Finanzplanungen und kennen die Kriterien für qualitativ hochwertige Planungsunterlagen
- ✓ Sie werden hinsichtlich der besonderen Anforderungen sensibilisiert, die sich aus den EBA-Richtlinien sowie der 7. MaRisk-Novelle bei der Beurteilung der künftigen Kapitaldienstfähigkeit von Unternehmen unter potenziell ungünstigen Bedingungen ergeben

**BBIH** 

**Termin** 26.11.2026 - 27.11.2026

Ort
Beilngries

Preis 850,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: VR-ESG-RisikoScore – Nachhaltigkeitsrisiken im Kundenkreditgeschäft identifizieren und bewerten / Update

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, der Kreditmarktfolge, der Immobilienfinanzierung sowie ggf. Nachhaltigkeitsverantwortliche

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten eine umfassende Erläuterung der aktuellen Funktionen und methodischen Weiterentwicklungen des VR-ESG-RisikoScorings – vom automatisierten Portfoliobericht bis zur kundenindividuellen Anpassung (Fragenkatalog der parcIT)
- Sie frischen Ihr Wissen zum VR-ESG-RisikoScoring auf und erweitern dies um alle Neuerungen vom praktischen Umgang mit dem Fragebogen im Kundengespräch bis hin zur Datensammlung in der Praxis
- ✓ Sie lernen aktuelle Ansätze im Bereich Immobilien-Scoring kennen
- ✓ Sie entwickeln ein Verständnis für den aktuellen und zukünftigen Nutzen der Erfassung von Daten im Rahmen des VR-ESG-RisikoScores für Ihr Institut

**WESG** 

**Weitere Infos** 

# Workshop: Bonitätseinschätzung mittels DATEV-Auswertungen

## Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die die souveräne Ableitung einer Bonitätseinschätzung mittelständischer bilanzierender Unternehmen aus dem unterjährigen DATEV-Datenmaterial trainieren möchten.

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie trainieren die Interpretation der (DATEV-)BWA sowie insbesondere der Summen- und Saldenliste anhand von Fallstudien (Echtfälle) aus der Beratungspraxis
- Sie bearbeiten diese Fallstudien in Kleingruppen anhand gezielter Fragestellungen unter laufendem Coaching durch den Referenten
- ✓ Sie diskutieren die Ergebnisse im Plenum gemeinsam mit dem Referenten

# **BDAT**



Ort
Beilngries

**€** Preis 450,00€

# ABG-Webinar: Bankbürgschaften und Avalkreditvertrag

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in Markt und Marktfolge Aktiv sowie Spezialisten in Kreditabwicklung und Kreditrevision

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen kompakten Überblick über die Grundlagen und aktuellen Entwicklungen bei Bankbürgschaften.
- ✓ Sie gewinnen Rechtssicherheit bei der Vereinbarung und Befüllung von Bankbürgschaften und Avalkreditverträgen.

# **WBBA**

- **Termin** 24.03.2026
  - Ort
    Digital
  - **€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Grundlagen der Bürgschaft

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in Markt und Marktfolge Aktiv sowie Spezialisten in Kreditabwicklung und Kreditrevision

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Sie einen kompakten Überblick über die Grundlagen und aktuellen Entwicklungen bei Bürgschaften und frischen Ihr Wissen auf.
- ✓ Sie erkennen mögliche rechtliche Fallen und Unwirksamkeitsgründe bei Bürgschaften als Kreditsicherheiten.

# **WGBS**

- **Termin**18.03.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# Rechtliche Grundlagen zu den Immobiliar-Verbraucherdarlehen zur Erlangung des FinanzierungsPasses I

# Zielgruppe

- √ Wohnbaufinanzierungsberater
- Mitarbeiter in der Marktfolge Wohnbaufinanzierung

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie aktualisieren die rechtlichen Grundlagen f
  ür Immobiliar-Verbraucherdarlehen.
- ✓ Sie erwerben Kenntnisse zur Kreditwürdigkeitsprüfung nach §§ 505 a-d BGB.
- ✓ Sie verstehen die Besonderheiten bei Fremdwährungsdarlehen und Koppelungsverträgen.

# FPI1

- Termin 21.05.2026
- Ort Beilngries
- **Preis** 460,00€

# Fachwissen Markt für die Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen inkl. agree21

# Zielgruppe

- √ Wohnbaufinanzierungsberater
- ✓ Firmenkundenberater
- √ Gewerbekundenberater

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie aktualisieren Ihre Fachkenntnisse f
  ür die Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen.
- ✓ Sie vertiefen Ihr Wissen über Darlehensarten und deren Besonderheiten.
- √ Sie lernen praxisnahe Beispiele und Fördermöglichkeiten für Wohnbaufinanzierungen kennen.

FPI2

- **Termin** 22.05.2026
- Ort
  Beilngries
- **€** Preis 340,00€

Weitere Info

# Fachwissen Marktfolge für die Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen

# Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Wohnbaufinanzierung, die Fachwissen zur Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen aktualisieren möchten.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie aktualisieren Ihre fachlichen Grundlagen f
  ür Immobiliar-Verbraucherdarlehen.
- ✓ Sie vertiefen Ihr Wissen zu Grundbüchern und deren Bedeutung.
- ✓ Sie erwerben Kenntnisse zur grundpfandrechtlichen Besicherung und Kreditprodukten.

FPI3

- **Termin** 22.05.2026
- Ort Beilngries
- **€** Preis 340,00€

Weitere Infos

# Wiedereinsteiger gewerbliches Kreditgeschäft – Grundlagen der Bonitätsanalyse betriebswirtschaftlicher Unterlagen

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Marktfolge, Markt und Assistenz), die als Wiedereinsteiger (Quereinsteiger) in der Bonitätsanalyse betriebswirtschaftlicher Unterlagen tätig sind.

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erstellen auf Basis der vom Kunden eingereichten Unterlagen eine erste, strukturierte Bonitätseinschätzung
- ✓ Sie lernen, die vom Kunden eingereichte Unterlagen hinsichtlich der betriebswirtschaftlichen Belastbarkeit einschätzen zu können
- ✓ Sie trainieren die Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien (Bilanz, EÜ-Rechnungen, DATEV-BWA)

**WGK** 

**Termin**13.04.2026
22.04.2026
28.04.2026
04.05.2026

Ort
Digital

**Preis** 890.00€

Waiters Info

Firmenkundenbank Weiterbildung

Fachvertiefungen und Branchenveranstaltunger zur speziellen Firmenkundenbetreuung

# Das Unternehmer-Jahresgespräch: Mit Systematik zu mehr Erfolg

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer

### Ihr Nutzen

- √ Sie steigern Ihren Ertrag durch ein strukturiertes Unternehmerjahresgespräch
- √ Sie schöpfen die Geschäftspotenziale gezielt aus
- ✓ Sie berücksichtigen die Unternehmer-Typologie im Rahmen einer kundenorientierten Gesprächsführung

**UJG** 

- **Termin** 27.01.2026
  - 27.01.2026 28.01.2026
- Ort Grainau
- **€** Preis 850,00€

Weitere Infos

# Onlineseminar: Rechtliche Neuerungen im Firmenkreditgeschäft

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft (Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskunden) und der Revision

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erlangen einen Gesamtüberblick über die Veränderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen im Zusammenhang mit dem gewerblichen Kreditgeschäft
- ✓ Sie kennen Änderungen, die die typischen täglichen Aufgaben von Mitarbeitern im gewerblichen Kreditgeschäft betreffen, nicht im Fokus stehen die grundsätzlichen, strukturellen Veränderungen

NIK

- **Termin** 23.06.2026
- Ort
  Digital
- **€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Existenzgründungskonzepte sicher hinterfragen

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Gewerbekundenberater sowie Mitarbeitende in der Marktfolge Aktiv

# Ihr Nutzen

- √ Sie lernen die betriebswirtschaftliche Grundlagen f
  ür die Existenzgr
  ündung kennen

**EXH** 

- **Termin** 08.12.2026 09.12.2026
- Ort
  Beilngries
- **Preis** 850,00€

# Onlineseminar: Gastronomie und Hotellerie in Krise und Transformation

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende in der Firmenkreditsachbearbeitung, Intensivbetreuung sowie Sanierung

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten ein Update des Branchen-Know-Hows
- ✓ Sie erhöhen Ihre Branchenkompetenz für Beratung und Analyse
- ✓ Sie verfügen über einen kompakten Überblick über das aktuelle Branchengeschehen

# **BCGH**

- **Termin** 21.04.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Bauträgerfinanzierungen

# Zielgruppe

Für Führungskräfte und Spezialisten im Firmenkundengeschäft aus Markt und Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen im Bauträgergeschäft, sowie Verantwortliche der Innenrevision

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie beurteilen Bauträgerfinanzierungen sachgerecht und überführen diese in maßgeschneiderte Lösungen
- ✓ Sie gestalten durch fundierte Kenntnisse in den Rechtsgrundlagen das Handling der Engagements sicher
- ✓ Sie kennen mögliche Risikofaktoren und steuern diese durch professionelle Maßnahmen
- Sie kennen Handlungsoptionen bei auftretenden Risiken und steuern betroffene Engagements damit erfolgreich

**BTF** 

- **Termin**12.05.2026 13.05.2026
- Ort Beilngries
- **€** Preis 850,00€

Weitere Infos

# Praxisworkshop: Bauträgerfinanzierungen

# Zielgruppe

Für Führungskräfte und Spezialisten im Firmenkundengeschäft aus Markt und Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen im Bauträgergeschäft sowie Absolventen des Seminars "Bauträgerfinanzierung" (BTF)

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie schätzen die aktuelle Situation und Entwicklungen im Immobilienmarkt richtig ein
- ✓ Sie tauschen praxisrelevante Problemstellungen in der Bauträgerfinanzierung aus
- ✓ Sie erarbeiten Lösungen f
  ür konkrete Fallgestaltungen aus Ihrer Bank
- ✓ Sie tauschen sich mit Fachkollegen aus anderen Banken über Erfahrungen und Best Practices aus
- √ Sie erweitern Ihr Spezialwissens und Ihre Erfahrung für den Einsatz in eigenen zukünftigen Projekten

**PWB** 

# Beurteilung von Bau- und Bauträgerunternehmen in der Krise

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Sanierungs- und Abwicklungsabteilung sowie der Marktfolge Aktiv

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen und bekämpfen Bauträgerkrisen frühzeitig
- ✓ Sie identifizieren Problemen des kreditwirtschaftlichen und juristisch stark formalisierten Abwicklungsverfahrens rechtzeitig
- ✓ Sie berücksichtigen Besonderheiten nach der Makler- und Bauträgerverordnung

# **BEBB**

**Termin** 22.07.2026 - 23.07.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 850,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Die Bauträgerfinanzierung in Krise und Insolvenz

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Abwicklung und Sanierung/Problemkreditbearbeitung

#### Ihr Nutzen

Sie informieren sich über Handlungsmöglichkeiten, die Ihrem Haus in der Krise eines Bauträgerkunden zustehen

# **WBKI**

**Termin** 01.07.2026

Ort
Digital

**€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Branchen-Spezial - Bauträger in der Krise

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Intensivbetreuung, Sanierung sowie Kreditrevisoren

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise von Bauträgern sinnvoll sind und das Kreditausfallrisiko deutlich reduzieren
- ✓ Sie k\u00f6nnen mit diesem zus\u00e4tzlichen Erfahrungsschatz k\u00fcnftig Ihre Kreditbearbeitungen wesentlich
  effizienter gestalten als zuvor
- ✓ Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell hinsichtlich der Besonderheiten bei der Analyse der Bauträgerbilanz

# WBS3

Termin
08.07.2026
22.07.2026

Ort
Digital

**€** Preis 420,00€

# ABG-Webinar: Die Kreditvergabe an Wohnungseigentümergemeinschaften - Rechtlicher Überblick

# Zielgruppe

Für Immobilienfinanzierungsberater, Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Immobilienmakler, Wohnimmobilienverwalter sowie Innenrevisoren

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie entwickeln ein Verständnis für die rechtliche Situation
- √ Sie bereiten Kreditentscheidungen vor und treffen diese lösungsorientiert

# **WKWR**

**Termin** 22.09.2026



**€** Preis 230.00€

Weitere Infos

# Sicher entscheiden im Firmenkundengeschäft -Lösungen für komplexe Projektentwicklungs- und gewerbliche Immobilieninvestitionsvorhaben professioneller Immobilienakteure [Kooperationsveranstaltung]

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Firmenkundenbetreuung, der Marktfolge/QSA (Firmenkunden), Spezialisten Investoren- und Projektfinanzierung bzw. Bauträgergeschäft, Leitende in der Firmenkundenbetreuung und Marktfolge/QSA

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie handhaben das Geschäftsfeld der gewerblichen Immobilienfinanzierung mit professionellen Immobilienakteuren versiert und routiniert
- ✓ Sie beurteilen die Chancen und Risiken in der gesamten Prozessstrecke von der Planung, über die Finanzierung sowie die Umsetzung sämtlicher erforderlicher Teilleistungen und der erforderlichen Überwachung bis hin zur Fertigstellung des Immobilienvorhabens mit hoher Expertise, treffen auf der Basis plausible Kreditentscheidungen und beraten den Kunden dahingehend umfassend

## **BTFK**

Termin
18.05.2026 - 19.05.2026
28.10.2026 - 29.10.2026

Ort
Baunatal

**€** Preis 885,00€

Weitere Infos

# Learning Journey: Potentiale des Auslandsgeschäfts aktiv nutzen [Kooperationsveranstaltung]

# Zielgruppe

Für Zahlungsverkehrsberater, zukünftige Fachspezialisten Ausland sowie Firmenkundenbetreuer

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren unmittelbar und durch die Spezialisten aus der genossenschaftlichen Finanzgruppe wie Sie die attraktiven Ertragspotenziale im Auslandszahlungsverkehr heben können
- ✓ Sie erhalten einen transparenten Überblick über die innovativen technischen Möglichkeiten, um als kompetenter Partner Ihren mittelständischen Unternehmenskunden zur Seite zu stehen

# **PAZV**

# (Kapital-)Anlagen bei Unternehmen

# Zielgruppe

Für Firmenkundenberater, Anlageberater für Firmen- und Gewerbekunden sowie Führungskräfte in der Firmen- und Privatkundenbank

#### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten Impulse, Anregungen und Tipps zur adäquaten Organisation der Anlageberatung für Unternehmen/Unternehmer
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über Gründe und Ursachen von Kapitalanlagen im Rahmen der Unternehmenssphäre und können diese unter verschiedenen Gesichtspunkten bewerten, einschätzen und dazu beraten
- ✓ Sie erhalten einen Überblick über Anlageprodukte für Unternehmen

### **KBU**

- **Termin** 18.03.2026
- Ort
  Beilngries
- **€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Grundlagen zum Konsortialkreditgeschäft

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Markfolge Aktiv sowie Mitarbeitende mit Bezug zum Firmenkundengeschäft

### Ihr Nutzen

- √ Sie erhalten einen Einstieg in das Konsortialkreditgeschäft aus zivilrechtlicher Sicht
- ✓ Sie lernen in der Praxis übliche Vertragsmuster betreffend Konsortial- und Sicherheitenpoolverträge kennen

# **WKSK**

- **Termin** 23.04.2026
  - Ort
    Digital
- **€** Preis 230,00€

Weitere Infos

# Erfahrungsaustausch: Aktuelle Themen aus der Landwirtschaft

# Zielgruppe

Für Gewerbe- und Firmenkundenberater, die Landwirte betreuen, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv sowie Analysten von landwirtschaftlichen Bilanzen

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie verfügen über aktuelles Wissen im Bereich Landwirtschaft.
- ✓ Sie sprechen mit Kunden auf Augenhöhe über aktuelle Entwicklungen.
- ✓ Sie berücksichtigen das aktuelle Umfeld bei der Jahresabschlussanalyse sowie bei der Kreditvotierung.
- Sie beurteilen der aktuelle Lage des Betriebsschwerpunkts

# ATL

- **Termin** 19.11.2026
- Ort Beilngries
- **Preis** 450,00€

# ABG-Webinar: Aktuelles aus der Landwirtschaft

# Zielgruppe

Für Gewerbe- und Firmenkundenberater, die Landwirte betreuen, Kreditsachbearbeiter und Analysten von landwirtschaftlichen Bilanzen

#### Ihr Nutzen

- √ Sie verfügen über aktuelles Wissen im Bereich Landwirtschaft
- ✓ Sie sprechen mit Kunden auf Augenhöhe über aktuelle Entwicklungen.
- √ Berücksichtigung des aktuellen Umfelds bei Jahresabschlussanalysen sowie Kreditvoten
- ✓ Beurteilung der aktuellen Lage des Betriebsschwerpunkts

# **WMAL**

**Termin**14.07.2026



**Preis** 230,00€

Weitere Infos

# Bonitätsanalyse in der Landwirtschaft

# Zielgruppe

Für Firmenkundenberater und Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern durch fundiertes Branchenwissen die Bewertung im Rahmen der Bonitätsanalyse
- ✓ Sie erkennen durch Kenntnisse von Benchmarks und Megatrends die Chancen und Risiken frühzeitig

# **BLW**

**Termin** 05.02.2026 - 06.02.2026

Ort
Beilngries

**€** Preis 850,00€

Weitere Infos

# Rechtliche, steuerliche und betriebswirtschaftliche Rahmenbedingungen landwirtschaftlicher Betriebe

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer und Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie verbessern durch Kenntnisse der Strukturen in landwirtschaftlichen Betrieben die Beratungsqualität
- ✓ Sie schätzen mit speziellen betriebswirtschaftlichen bzw. steuerlichen Kenntnissen die Voraussetzungen dieser Kundengruppe in Beratungsgesprächen richtig ein

# **LWS**

**Termin** 30.11.2026 - 04.12.2026

Ort
Beilngries

**Preis** 1.690,00€

# ABG-Webinar: Krisensymptome und Risikofrüherkennungen bei Gewerbe- und Firmenkunden

# Zielgruppe

Für Gewerbekundenberater, Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende in der Marktfolge Aktiv und Intensivbetreuung

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren, mit welchen Methoden Sie die Bonitätsunterlagen und Verhaltensdaten Ihrer Kunden analysieren, Insolvenzrisiken identifizieren und das Kreditausfallrisiko Ihrer Bank reduzieren
- ✓ Sie trainieren, wie Sie die Unternehmensentwicklung anhand der Liquiditätsplanung beurteilen, Informationen aus der Kontoführung auswerten und qualitative Kriterien bei Ihrer Risikoeinschätzung berücksichtigen
- ✓ Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse
- ✓ Sie lernen Risikoengagements mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen

# **WKRG**

**Termin** 23.06.2026



Ort Digital



# Ausgewählte Aspekte der Kreditwürdigkeitsprüfung in Krisensituationen

# Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv und der Intensivbetreuung

# **Ihr Nutzen**

- ✓ Sie kennen und bewerten die Besonderheiten in Krisensituationen
- √ Sie schätzen die vom Kunden angefragte Liquidität (Überziehungsbetrag bzw. KK-Erhöhung) hinsichtlich des tatsächlich betriebswirtschaftlich vorhandenen Finanzbedarf richtig ein

# **AAKK**

Termin
17.09.2026 - 18.09.2026



Beilngries

**Preis** 850,00€

**Weitere Infos** 

# Jahresabschlussanalyse effektiv: Gestaltung und Manipulation

### Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Firmenkreditsachbearbeitung, der Intensivbetreuung und Sanierung sowie erfahrene Firmenkundenbetreuer

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie berücksichtigen eine Bilanzpolitik in der (Struktur-)Bilanzanalyse
- ✓ Sie erkennen bilanzpolitische Ma
  ßnahmen und Manipulationen und können diese bewerten
- ✓ Sie decken die "wahren" Ertrags- und Kapitalsituation auf
- ✓ Sie erstellen eine zusammenfassende Gesamtbeurteilung und bereiten so Ihre (Jahres-) Gespräche zielgerichtet vor

# **JAGM**

Termin 17 and 18 and 18

Ort

15.06.2026 - 16.06.2026

0

Beilngries

**E Preis** 850,00€

# Onlineseminar: Intensivbetreuung von Firmenkunden

# **Zielgruppe**

Für Firmenkundenbetreuer und Mitarbeitende aus der Intensivbetreuung

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Anforderungen und Problemfelder im Zusammenhang mit der Intensivbetreuung von Gewerbe-/Firmenkunden
- Sie erhalten konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf Intensivkonzepte in der Intensivbetreuung
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung der Prozesse in der Intensivbetreuung

**IFK** 

- **Termin** 12.10.2026
- Ort
  Digital
- **€** Preis 550,00€

Weitere Info

# Onlineseminar: Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Marktfolge und Meldewesen, sowie Gewerbe- und Firmenkundenberater, soweit sie Kreditnehmereinheiten bilden

### Ihr Nutzen

Sie erlangen Sicherheit bei der Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden durch Kenntnis der Rahmenbedingungen und der konkreten Anwendung.

# **BKNE**

- Termin
  19.03.2026
  24.09.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# ABG-Webinar: Beachtung von ESG-Faktoren bei der Bonitätsanalyse

## Zielgruppe

Für Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv.

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie sich über die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen zur Analyse der Kapitaldienstfähigkeit unter Berücksichtigung der ESG-Faktoren.
- Sie bekommen konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf die Dokumentation der Berechnungsmethoden
- ✓ Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung von Finanzkennzahlen, Kapitalflussrechnung, Working Capital Analysen und Planzahlen in die Berechnung der Kapitaldienstfähigkeit

# **WBEB**

- Termin
  15.06.2026
  10.12.2026
- Ort
  Digital
- **€** Preis 230,00€

# Praktische Durchführung und Interpretation der Szenario- und Sensitivitätsanalysen gem. MaRisk (8.0)

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Gewerbe- und Firmenkundengeschäft (Beratung, Sachbearbeitung, Revision)

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren den Umgang mit den geänderten Regelungen der 7. Novelle der MaRisk hinsichtlich komplexer, nachhaltiger Kapitaldienstfähigkeitsstandards.
- ✓ Sie erlernen Kenntnisse der unterschiedlichen Methoden und Ansätze in der Kapitaldienstfähigkeitsberechnung mit praxisorientierter Umsetzung über standardisierte Excel Tools der EBA-GL als Szenario-/ Sensitivitäten Rechner.
- √ Sie erkennen neben der erfolgswirtschaftlichen Betrachtung der Cash-Flow Ermittlung auch finanzwirtschaftliche Aspekte als primäre Rückzahlungsquelle (MaRisk Tz. 119, 142).

## **SZSM**

O Termin
03.02.2026
15.04.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450.00€

**Weitere Infos** 

# Der aktuelle Rechtsrahmen für Erneuerbare-Energien-Anlagen – was Betreiber, Finanzierer und Berater wissen sollten

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, Markt und Marktfolge

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Komplettüberblick über die aktuellen rechtlichen Neuregelungen für die PV-, Biogas- und Windenergieanlagen
- ✓ Sie verstehen anhand von Praxisbeispielen praxisrelevante Zukunftsprojekte und deren Chancen, deren juristische Vorgaben im Detail beleuchtet werden
- ✓ Sie kennen juristischen Fallstricke, die nicht nur Betreiber, sondern vor allem auch Finanzierer und Berater kennen sollten

# **AREE**

**Termin** 12.02.2026

Ort Beilngries

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# Onlineseminar: Praxisbezogene Einführung in die Projektfinanzierung von Photovoltaikanlagen

## Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

# Ihr Nutzen

- √ Sie verstehen, wie eine Photovoltaik-Projektfinanzierung in der genossenschaftlichen Welt abläuft
- ✓ Sie bewerten anhand von Praxisbeispiele zukünftige Projekte, deren Chancen und Risiken im Detail beleuchtet werden
- ✓ Sie kennen die praxisrelevanten Fallstricke, die nicht nur Betreiber, sondern vor allem auch Finanzierer und Berater kennen müssen

# PEPP

Termin
30.03.2026
31.03.2026

Ort
Digital

**€** Preis 450,00€

# Workshop: Prävention, Risikofrüherkennung (RFE), Intensivbetreuung und Schnittstellen zur Sanierung

**REFW** 

Weitere Infos

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Gewerbe- und Firmenkundengeschäft (Markt und Marktfolge, Intensivbetreuung und Sanierung sowie Kreditrevisoren)

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen frühzeitig Risiken bei Kreditengagements
- ✓ Sie erhalten aktuelle Informationen und diskutieren Gestaltungsmöglichkeiten in der Intensivkundenbetreuung
- ✓ Sie lernen im Erfahrungsaustausch mit erfahrenen Kollegen Best-Practice-Ansätze kennen und verbessern die eigene Handlungskompetenz
- ✓ Sie lernen die Vorgehensweise der Bundesbank in der täglichen Praxis und können diese so vorab berücksichtigen
- ✓ Sie verstehen die Zusammenhänge zwischen Intensivbetreuung, Sanierung und Prüfung und nutzen sie proaktiv

Firmenkundenbank Weiterbildung Zahlungsverkehr

# Fachtagung: Zahlungsverkehr

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende sowie Fach- und Führungskräfte im und um den Zahlungsverkehr

#### Ihr Nutzen

- Sie erhalten die neuesten Informationen über aktuelle Entwicklungen in und außerhalb der genossenschaftlichen Organisation in kompakter Form.
- ✓ Sie entwickeln durch ausgewählte Impulse und fachspezifische Informationen die Qualität in der Beratung und die Prozesse in der Bearbeitung weiter.

**FTZV** 

Termin
06.07.2026
06.07.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450.00€

Weitere Infos

# Rechtliche Grundlagen des Zahlungsverkehrs

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Bereich Zahlungsverkehr, Neueinsteiger erwerben Basiswissen und erfahrene Mitarbeiter frischen ihr Grundlagenwissen auf

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten aktuelles Wissens über die zivil- und aufsichtsrechtlichen Grundlagen des Zahlungsverkehrs nach Abschluss der Umsetzung der PSD2-Richtlinie
- ✓ Sie verknüpfe die rechtlichen Grundlagen mit aktuellen Beispielfällen aus der Bankpraxis

**RGZ** 

**Termin** 12.10.2026

Ort Beilngries

**€** Preis 460,00€

**Weitere Infos** 

# Erfahrungsaustausch: Zahlungsverkehr - zivilrechtliche, aufsichtliche und IT Themen im Fokus

## Zielgruppe

Für Mitarbeiterende im Zahlungsverkehr, Electronic Banking und Privat- und Firmenkundenvertrieb

# Ihr Nutzen

- √ Sie erhalten Informationen aktueller Themen rund um den Zahlungsverkehr
- ✓ Sie haben die Möglichkeit, vorab Fragen oder Themen zur Diskussion einzureichen
- ✓ Sie pflegen den Netzwerkgedankens

**EZVK** 

**Termin** 06.10.2026

Ort
Beilngries

**Preis** 460,00€

# **ABG-Webinar: Onlinebanking-Betrug (Phishing)**

# Zielgruppe

Für Mitarbeiter im Zahlungsverkehr und KSC/KDC, Electronic Banking und Privat- und Firmenkundenvertrieb sowie der Innenrevision und im Beschwerdemanagement

#### Ihr Nutzen

- √ Sie erfahren aktuelle Themen und Rechtsprechung
- √ Sie lernen den Umgang mit Beschwerden und Präventionsmaßnahmen

# **WOBB**

O Termin 25.02.2026





**Weitere Infos** 

# Onlineseminar: Prüfung Zahlungsverkehr - Update

# Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Internen Revision

### Ihr Nutzen

Sie erwerben aktuelles Wissen und Kenntnisse zu den wichtigsten Aspekten des Zahlungsverkehrs.

**OPZU** 

Weitere Infos

# ABG-Webinar Express: PSD3 & PSR – Status Quo und Ausblick

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Zahlungsverkehr

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über den aktuellen Umsetzungsstand und die geplanten Neuerungen
- √ Sie leiten erste Indikationen f
  ür Ihre Bank ab

**WPSD** 

# ABG-Webinar: Pfändungsbearbeitung im BankingWorkspace

# **Zielgruppe**

Mitarbeitende, die der Bank als Drittschuldner zugestellte Pfändungen bearbeiten und sich über die Möglichkeiten im Produkt "Pfändungsbearbeitung im BankingWorkspace" informieren möchten.

#### Ihr Nutzer

Vorstellung und Nutzen der Werkzeuge zur Pfändungsbearbeitung im BankingWorkspace. Transparenz zur Datenhaltung im BankingWorkspace sowie agree21.Einschätzung des Umstellungsaufwands.

# **WPBB**

Termin
27.01.2026
24.03.2026
07.07.2026



Digital **Preis** 

230,00€

Firmenkundenbank Weiterbildung Nachhaltigkeit

# Onlineseminar: Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft: Chancen und Herausforderungen in Unternehmen

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, Leitende Firmenkundengeschäft, Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv sowie Leitende Marktfolge Aktiv

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen ersten Einblick zur Nachhaltigkeit warum ist Nachhaltigkeit wichtig und was bedeutet eigentlich ESG und SDGs
- ✓ Sie bekommen einen Überblick, welche Herausforderungen auf die Unternehmenskunden zukommen, u. a. zur Nachhaltigkeitsberichtserstattung (CSRD, VSME) inklusive CO2-Bilanz und Lieferkettenanforderungen

**NIF** 

- **Termin** 08.10.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 450,00€

Weitere Info

# Nachhaltigkeit in der Immobilienfinanzierung / Wertermittlung

# Zielgruppe

Für Immobiliensachverständige und Gutachter, Mitarbeitende Grundsatzfragen Kredit sowie Leiter Marktfolge Aktiv

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen die wichtigsten ESG- Risiken für die Immobilienfinanzierung kennen
- √ Sie erkennen mögliche Lösungen hinsichtlich des Umgangs
- Sie erkennen den aktuellen Stand hinsichtlich des Umgangs mit Nachhaltigkeit in der Immobilienbewertung
- ✓ Sie sind über Lösungsansätze orientiert

# **NIFW**

- **Termin** 30.04.2026
- Ort
  Beilngries
- **€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Erfahrungsaustausch: Nachhaltigkeitsmanager Firmenkunden

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende in der Firmenkundenbetreuung/Firmenkundenbank

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen zur Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft und gewinnen so neue Ideen
- ✓ Sie pflegen den Netzwerkgedanken und entwickeln gemeinsame Lösungen für Ihre Firmenkunden und Ihre Bank

## **ENMF**

- **Termin** 23.09.2026
- Ort Beilngries
- **€** Preis 450,00€

# Erfahrungsaustauschkreis Nachhaltigkeit

# Zielgruppe

Nachhaltigkeitsverantwortliche

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen rund um Nachhaltigkeit.
- ✓ Ziel ist der Erfahrungsaustausch und die Erarbeitung von Lösungsansätzen in der Gruppe
- ✓ Sie gewinnen dadurch neue Einsichten und nehmen sowohl andere Ideen als auch konkrete Handlungsanleitungen mit.
- ✓ In Abhängigkeit Ihrer Fragestellungen wird über Praxisbeispiele sowie Angebote des GVBs und aus dem Verbund informiert.

# **EAKN**

- **Termin**18.11.2026
- Ort Beilngries
- **Preis**400,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Nachhaltigkeit in der Immobilienfinanzierung

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende Grundsatzfragen Kredit, Leiter Marktfolge Aktiv, Mitwirkende in Nachhaltigkeitsfunktionen und -Bereichen, Immobiliensachverständige und Gutachter mit Schnittstellen zur Finanzierung

### **Ihr Nutzen**

- ✓ Sie haben einen Überblick über regulatorische Anforderungen
- √ Sie lernen die wichtigsten ESG- Risiken f
  ür die Immobilienfinanzierung kennen
- ✓ Sie sind über Lösungsansätze orientiert
- ✓ Sie erhalten Hinweise zu Tools und Hilfsmitteln

# **WNIF**

- **Termin** 28.04.2026
- Ort Digital
- **€** Preis 250,00€

Weitere Infos

# ABG-Webinar: Nachhaltigkeit in der Immobilienwertermittlung

# Zielgruppe

Für Immobiliensachverständige und Gutachter, Mitarbeitende Grundsatzfragen Kredit, Leiter Marktfolge Aktiv, ggf. Mitwirkende in Nachhaltigkeitsfunktionen und -Bereichen

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie haben einen Überblick über regulatorische Anforderungen
- ✓ Sie lernen die wichtigsten ESG- Risiken f
  ür die Immobilienbewertung kennen
- ✓ Sie erkennen den aktuellen Stand hinsichtlich des Umgangs mit Nachhaltigkeit in der Immobilienbewertung
- ✓ Sie sind über Lösungsansätze orientiert.
- ✓ Sie erhalten Hinweise zu Tools und Hilfsmitteln

# **WNIW**

- **Termin** 28.04.2026
- Ort
  Digital
- **Preis** 250,00€

# Der aktuelle Rechtsrahmen für Erneuerbare-Energien-Anlagen – was Betreiber, Finanzierer und Berater wissen sollten

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, Markt und Marktfolge

### Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten einen Komplettüberblick über die aktuellen rechtlichen Neuregelungen für die PV-, Biogas- und Windenergieanlagen
- ✓ Sie verstehen anhand von Praxisbeispielen praxisrelevante Zukunftsprojekte und deren Chancen, deren juristische Vorgaben im Detail beleuchtet werden
- ✓ Sie kennen juristischen Fallstricke, die nicht nur Betreiber, sondern vor allem auch Finanzierer und
  Berater kennen sollten.

# **AREE**

**Termin** 12.02.2026



**€** Preis 450,00€

Weitere Infos

# Onlineseminar: Praxisbezogene Einführung in die Projektfinanzierung von Photovoltaikanlagen

# Zielgruppe

Für Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

### Ihr Nutzen

- √ Sie verstehen, wie eine Photovoltaik-Projektfinanzierung in der genossenschaftlichen Welt abläuft
- ✓ Sie bewerten anhand von Praxisbeispiele zukünftige Projekte, deren Chancen und Risiken im Detail beleuchtet werden
- ✓ Sie kennen die praxisrelevanten Fallstricke, die nicht nur Betreiber, sondern vor allem auch Finanzierer und Berater kennen müssen

# **PEPP**

Termin
30.03.2026
31.03.2026

Ort
Digital

**€** Preis 450,00€

**Weitere Infos** 

# Nachhaltigkeitsforum

# Zielgruppe

Führungskräfte und Nachhaltigkeitsverantwortliche

# Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten tiefgreifende Informationen zum Thema Nachhaltigkeit z.B. durch den GVB sowie die Verbundpartner.
- Sie können sich einen Eindruck aus den Praxisberichten "Nachhaltigkeit" anderer Genossenschaftsbanken verschaffen.
- ✓ Sie haben die Möglichkeit Fragen stellen, um aktuelle Problemstellungen zu besprechen.

# NHF

Termin
18.03.2026
18.03.2026

Ort
Beilngries, Digital

**€** Preis 450,00€

# Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb

# Zielgruppe

Für Vertriebsverantwortliche für das Firmenkundengeschäft

#### Ihr Nutzen

- √ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen aus dem Firmenkundenvertrieb.
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze in der Gruppe.
- ✓ Sie profitieren von den Erfahrungen anderer Banken.
- ✓ Sie gewinnen neue Ansprechpartner f
  ür den Praxisaustausch.

# **ERFK**

**Termin** 06.05.2026

Ort Beilngries

**€** Preis 100,00€

**Weitere Infos** 

# Tag der bayerischen Energiegenossenschaften

# **Zielgruppe**

Mitarbeiter von Energiegenossenschaften, Volks- und Raiffeisenbanken sowie Genossenschaften mit Interesse an Energiethemen

# Ihr Nutzen

Das Netzwerktreffen beschäftigt sich in diesem Jahr besonders mit Speichern, innovativen, genossenschaftlichen Verbundprojekten, Sektorenkopplung und Wärmeversorgung.

**EEG** 



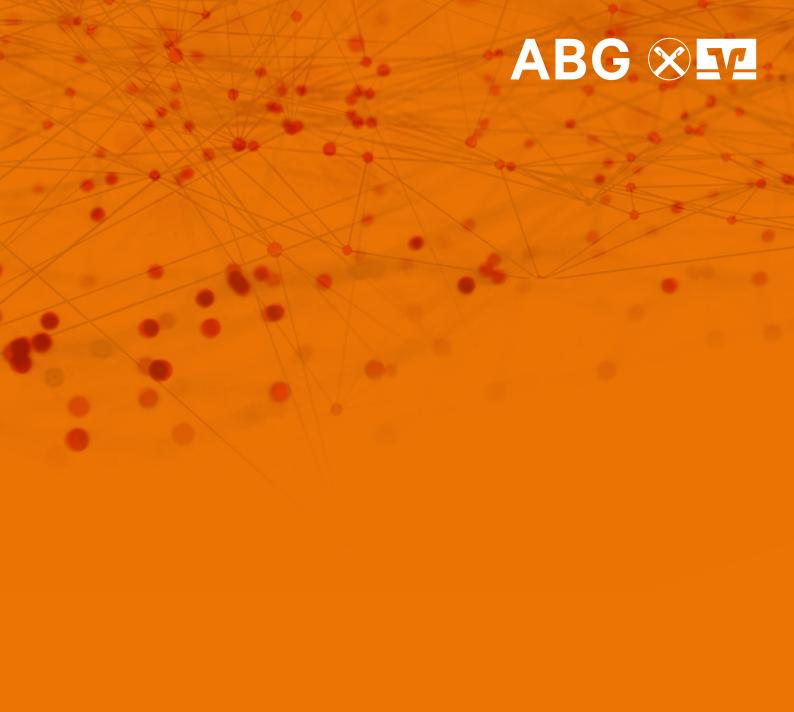
# **Impressum**

Redaktion: Joachim Simon, Philipp Mulfinger

**Fotografennachweise:** Mario Schmitt Photography; Marc Gilsdorf Fotografie; Stefan Geisenfelder, Schrägformat Fotografie; Sebastian Pieknik, Freier Fotojournalist und Fotograf; Frank Baumer, B3 Mediagroup, Bewegtbildkommunikation: iStock

Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

Stand: Juni 2025



ABG GmbH Leising 16 92339 Beilngries Tel. 08461 650-0 info@abg-bayern.de www.abg-bayern.de

www.abg-bayern.de